



Республика Молдова

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Nr. 794

от 08.10.2013

**об утверждении Положения об осуществлении
государственных закупок посредством переговорной
процедуры**

Опубликован : 18.10.2013 в Monitorul Oficial Nr. 228-232 статья № : 906

В целях выполнения статьи 52 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года (Официальный монитор Республики Молдова, 2007 г., № 107-111, ст.470), с последующими изменениями и дополнениями, обеспечения единой методологии относительно государственных закупок товаров, услуг и работ, а также для приведения нормативной базы в соответствие с Директивой Европейского Парламента и Совета 2004/18/ЕС от 31 марта 2004 г. о координации процедур заключения договоров государственного заказа на выполнение работ, поставку товаров и оказание услуг (Официальный журнал Европейского Союза L 134 от 30 апреля 2004 г.) Правительство ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить Положение об осуществлении государственных закупок посредством переговорной процедуры (прилагается).

2. Процедуры государственных закупок, находящиеся в процессе осуществления на момент вступления в силу настоящего Постановления, завершаются в порядке, установленном на дату инициирования данных процедур.

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР

Юрие ЛЯНКЭ

Контрасигнует:

министр финансов

Анатол АРАПУ

№ 794. Кишинэу, 8 октября 2013 г.

Утверждено
Постановлением Правительства
№ 794 от 8 октября 2013 г.

ПОЛОЖЕНИЕ
об осуществлении государственных закупок
посредством переговорной процедуры

I. Общие положения

1. Для целей настоящего Положения используются следующие понятия:

переговорная процедура – процедура, посредством которой закупающий орган проводит консультации с предварительно отобранными/отобранными кандидатами и ведет переговоры относительно условий договора, технических деталей, включая цену, с одним или с несколькими из них;

кандидат – любой экономический оператор, поставляющий товары, выполняющий работы и/или оказывающий услуги, который может являться физическим или юридическим лицом, государственной структурой или ассоциацией таких лиц и/или структур, представивший свою кандидатуру в ходе первого этапа переговорной процедуры;

кандидатура – документы, посредством которых кандидат подтверждает свое личное состояние, способность осуществлять профессиональную деятельность, экономическое и финансовое положение, технические и профессиональные способности;

документация по присуждению – документация, включающая в себя все сведения, связанные с предметом договора о государственных закупках и процедурой его присуждения, в том числе технические условия или описательную документацию;

предварительная оферта – документ, в котором кандидат предлагает предварительные решения, соответствующие потребностям и требованиям закупающего органа, представленным в документации по присуждению;

окончательная оферта – финансовая и техническая оферты, оформленные в результате завершения раунда/раундов переговоров;

техническая оферта – документ оферты, разработанный на основании требований, содержащихся в документации по присуждению, установленных закупающим органом;

финансовая оферта – документ оферты, в котором представлена информация, запрошенная в документации по присуждению, относительно цен, тарифов, других финансовых и торговых условий;

технические спецификации – в случае договоров о государственных закупках работ – совокупность технических указаний, содержащихся, в частности, в технических условиях, определяющих характеристики материала, продукции или товара и позволяющих характеризовать их с целью соответствия способу использования, предусмотренному закупающим органом. К данным характеристикам относятся экологические показатели, проектирование для всех видов использования (в том числе обеспечение доступа для лиц с ограниченными возможностями) и оценка соответствия, эксплуатационных качеств, безопасности или размеры, включая процедуры, касающиеся обеспечения качества, терминология, символы, испытания и методы испытаний, упаковка, маркировка и этикетирование, а также процесс и способы производства. Кроме того, характеристики включают в себя нормы проектирования и расчета работ, условия испытаний, проверки и приемки работ, а также техники и методы строительства и все прочие условия технического характера, которые закупающий орган способен предусмотреть в общих или специальных регламентах, касающихся завершенных работ, а также материалов или их элементов;

техническая спецификация – в случае договоров о государственных закупках товаров или услуг – спецификация, содержащаяся в одном из документов, определяющем требуемые характеристики продукции или услуги, к которым относятся уровень качества, экологические показатели, проектирование для всех видов использования (в том числе

обеспечение доступа для лиц с ограниченными возможностями) и оценка соответствия, показателей, безопасности или размеры, включая указания, применяемые к продукции, как того требует название, под которым она размещается на рынке, терминология, символы, испытания и методы испытаний, упаковка, маркировка и этикетирование, а также процесс и способы производства и процедуры оценки соответствия;

стандарт – техническая спецификация, утвержденная назначенным органом по стандартизации, с целью многократного или постоянного использования, которая не является обязательной и входит в одну из следующих категорий:

международный стандарт – стандарт, принятый международной организацией по стандартизации и доступный широкому кругу пользователей;

европейский стандарт – стандарт, принятый европейской организацией по стандартизации и доступный широкому кругу пользователей;

национальный стандарт – стандарт, принятый национальным органом по стандартизации и доступный широкому кругу пользователей;

совместная техническая спецификация – техническая спецификация, разработанная в соответствии с процедурой, признанной странами-членами Европейского союза и опубликованная в Официальном журнале Европейского Союза;

техническая ссылка – продукт, разработанный европейскими организациями по стандартизации, отличный от официальных стандартов, в соответствии с процедурой, применяемой в зависимости от эволюции требований рынка.

2. Закупающий орган обязан обеспечить публикацию в Бюллетене государственных закупок посредством Агентства государственных закупок (в дальнейшем – Агентство) публичных объявлений о намерении, участии и присуждении договора о государственных закупках, соответствующих по форме и содержанию требованиям, установленным стандартной документацией по осуществлению государственных закупок посредством переговорной процедуры.

3. Закупающий орган имеет право с целью обеспечения максимальной прозрачности публиковать объявление об участии и в других местных, национальных или международных средствах массовой информации, а также в Интернете, но только после публикации данного объявления в Бюллетене государственных закупок и на сайте Агентства, при этом он обязан в точности соблюдать содержание и форму опубликованного объявления.

4. Закупающий орган обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок и на сайте Агентства объявление о присуждении договора о государственных закупках в течение не более 30 календарных дней со дня его заключения.

II. Переговорная процедура с предварительной публикацией объявления об участии

Раздел 1. Условия участия в переговорной процедуре с предварительной публикацией объявления об участии

5. Закупающий орган имеет право применить переговорную процедуру с предварительной публикацией объявления об участии в следующих случаях:

а) представления неправильных или неприемлемых ofert в рамках открытой процедуры или процедуры с ограниченным участием либо в рамках конкурентного диалога, если первоначальные условия договора не претерпели существенных изменений. Закупающий орган имеет право не публиковать объявление об участии, если он включает в переговорную процедуру всех ofertантов или тех из них, которые удовлетворяют качественным критериям отбора и представили oferty, соответствующие официальным требованиям процедуры присуждения, для участия в

предшествующей открытой процедуре или процедуре с ограниченным участием либо в предшествующем конкурентном диалоге;

б) в исключительных случаях, когда речь идет о товарах, работах или услугах, характер или риски которых не допускают предварительного и окончательного установления цен;

с) в области услуг, в том числе интеллектуальных, таких, как проектирование работ, в той мере, в какой благодаря характеру услуг, которые должны быть оказаны, спецификации договора не могут быть определены достаточно точно, чтобы сделать возможным присуждение договора путем выбора наиболее выгодной оферты согласно правилам открытой процедуры или процедуры с ограниченным участием;

д) в случае договоров о государственной закупке работ или услуг, осуществляемых исключительно в целях проведения научных исследований или экспериментов, а не в целях получения прибыли или покрытия расходов на научные исследования.

6. В случаях, предусмотренных в подпункте а) пункта 6, закупающий орган имеет право не передавать для публикации объявления об участии, если к переговорам приглашены только офертанты, выполнившие квалификационные требования в ходе предшествующей процедуры и представившие оферты с соблюдением формальных правил, предусмотренных в документации по присуждению.

7. Существенными изменениями в документации по присуждению, но не ограничиваясь ими, считаются изменения, касающиеся:

а) технических условий – технических спецификаций, сроков исполнения;

б) критериев оценки;

с) оценочной стоимости договора.

Раздел 2. Критерии присуждения договора

8. Для переговорной процедуры с публикацией объявления об участии в качестве критерия присуждения может использоваться критерий наиболее низкой цены или критерий оферты, наиболее выгодной с экономической точки зрения.

9. При выборе в качестве критерия присуждения критерия оферты, наиболее выгодной с экономической точки зрения, выигравшей признается оферта, набравшая наибольшее количество баллов, полученных в результате применения системы критериев оценки, для которых определяются относительные весовые коэффициенты или специальный алгоритм расчетов.

10. В соответствии со статьей 45 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года наиболее экономически выгодной является оферта, признанная победившей на основании следующих критериев:

а) в случае договоров о государственных закупках товаров – цена, срок поставки, условия оплаты, прибыльность, качество, эстетические, функциональные и технические характеристики, возможности и стоимость технической помощи и обслуживания;

б) в случае договоров о государственных закупках работ – предложенное качество, стоимость единицы продукции офертанта к концу выполнения работ, общая цена и др. Доля цены в общей оценке оферт должна составлять не менее 80%;

с) в случае договоров о государственных закупках услуг – предложенное качество, стоимость единицы продукции офертанта, общая цена и др. Доля цены в общей оценке оферт должна составлять не менее 40%.

11. Критериями оценки оферты, кроме предусмотренных выше, также могут быть:

а) характеристики качественного, технического или функционального уровня;

б) предложенный гарантийный срок в соотношении с техническим решением, изложенным в оферте;

с) характеристики среды;

д) функциональные расходы;

- е) соотношение цены и эффективности;
- ф) послепродажные услуги и техническая поддержка;
- г) срок поставки или исполнения;
- h) другие элементы, считающиеся важными для оценки ofert.

12. Перечисленные выше критерии оценки не используются с чрезмерными весовыми коэффициентами.

13. Закупающий орган может совмещать указанные критерии оценки, с соблюдением доли цены, предусмотренной в статье 45 Закона о государственных закупках № 96-ХVI от 13 апреля 2007 года.

14. С учетом изложенных выше положений закупаящий орган обязан четко и подробно уточнить в документах по присуждению критерии оценки оферты с их относительными весовыми коэффициентами или алгоритмом расчетов, а также конкретную методологию оценки преимуществ, следующих из технических и финансовых оферт, представленных офертантами. Критерии оценки с их относительными весовыми коэффициентами, алгоритм расчетов, а также методология оценки преимуществ должны быть непосредственным образом связаны с особенностями договора.

15. При определении критериев оценки оферт закупаящий орган не имеет права использовать критерии, которые:

а) не связаны непосредственно с характером и предметом договора, подлежащего присуждению;

б) не отражают реальное и очевидное преимущество, которое может получить закупаящий орган в результате использования данного критерия оценки.

16. Весовой коэффициент, установленный для каждого критерия оценки, не должен вести к искажению результата применения процедуры для присуждения договора о государственных закупках. Для каждого критерия оценки закупаящий орган обязан определить весовой коэффициент, который будет правильно отражать:

а) значение технической/функциональной характеристики, которая считается качественным преимуществом, поддающимся оценке; или

б) ценностное количество преимуществ финансового характера, которые могут предложить офертанты, взяв на себя дополнительные обязательства помимо минимальных требований, предусмотренных в описательной документации.

17. При определении критериев оценки оферт закупаящий орган посредством рабочей группы должен быть способен обосновать порядок установления их весовых коэффициентов, что указывается в протоколе оценки, составленном рабочей группой, и в отчете.

Раздел 3. Действия, предшествующие началу процедуры

18. Перед началом переговорной процедуры рабочая группа обязана проверить соблюдение приведенных выше условий. По итогам проверки составляется протокол рабочей группы о необходимости применения переговорной процедуры с целью присуждения договора о государственных закупках, который становится частью дела о государственной закупке.

Решение о применении переговорной процедуры с целью присуждения договора о государственных закупках принимается большинством голосов членов рабочей группы и вносится в протокол. При наличии отдельных мнений они могут быть занесены в протокол.

19. Согласно принципу взятия на себя ответственности определение условий соответствия для применения переговорной процедуры входит в исключительную обязанность закупаящего органа, а, следовательно, назначенной рабочей группы.

20. Закупающий орган имеет право начать применение переговорной процедуры с целью присуждения договора о государственных закупках только при одновременном соблюдении следующих условий:

- а) включение договора в план государственных закупок заказчика;
- б) обеспечение финансовых средств, необходимых для исполнения положений договора о государственных закупках;
- в) создание рабочей группы и разработка данной группой документации по присуждению.

III. Осуществление первого этапа переговорной процедуры с публикацией объявления об участии

Раздел 1. Начало переговорной процедуры с публикацией объявления об участии

21. Переговорная процедура начинается с передачи для публикации объявления об участии, в котором экономические операторы приглашаются к участию в переговорной процедуре. Заказчик обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок и на сайте Агентства объявление об участии в переговорной процедуре.

22. Если оценочная стоимость договора о государственных закупках равна или больше стоимости, предусмотренной в части (3) статьи 2 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года, объявление об участии, в котором экономические операторы приглашаются к участию в переговорной процедуре, публикуется и в Официальном журнале Европейского союза, а период между датой публикации объявления об участии и крайним сроком представления кандидатур должен составлять не менее 40 календарных дней.

23. Если оценочная стоимость договора о государственных закупках меньше стоимости, предусмотренной в части (3) статьи 2 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года, период между датой публикации объявления об участии в Бюллетене государственных закупок и на сайте Агентства и крайним сроком представления кандидатур должен составлять не менее 20 календарных дней.

24. В случае, когда соблюдение минимальных сроков, предусмотренных в пунктах 23 и 24 настоящего Положения, невозможно по причине срочного характера ситуации, заказчик может установить срок приема заявок на участие, который должен составлять не менее 15 дней со дня отправки объявления об участии или не менее 10 дней в случае отправки объявления в электронном виде, соответствующего по форме и способу передачи требованиям, установленным Европейской комиссией.

25. Объявление об участии в переговорной процедуре публикуется на государственном языке, а в случае необходимости и на одном из языков международного общения.

26. Доступ экономических операторов к документации по присуждению обеспечивается в момент публикации объявления об участии.

27. В объявлении об участии с предложением представить кандидатуры указываются:

- а) наименование и местонахождение заказчика, контактные данные;
- б) предмет договора о государственных закупках, подлежащего присуждению;
- в) порядок и место выдачи документации по присуждению;
- г) сбор за документацию по присуждению, при необходимости;
- д) валюта и порядок уплаты сбора за документацию по присуждению (счет, банк и т.д.);
- е) язык/языки, на которых должны быть составлены документы, подаваемые кандидатами в качестве ответа на запрос документации по присуждению;
- ж) место, дата и крайний срок представления кандидатур;
- з) дата, время и место вскрытия кандидатур;
- и) минимальное число кандидатов, которое заказчик намерен отобрать с

целью ведения переговоров;

ж) данные об использованном критерии оценки (критерии наиболее низкой цены или критерии оферты, наиболее выгодной с экономической точки зрения), а также о весовом коэффициенте критериев оценки.

28. Объявление об участии должно содержать четкие сведения с тем, чтобы исключить, насколько это возможно, неясности для потенциальных экономических операторов.

29. Любой заинтересованный экономический оператор имеет право потребовать разъяснений по поводу порядка осуществления переговорной процедуры и/или по поводу документов, которые необходимо представить для выполнения квалификационных требований, установленных закупаящим органом.

30. Закупаящий орган обязан как можно скорее дать четкий, полный и недвусмысленный ответ на любой запрос о разъяснении в течение не более трех рабочих дней после получения подобного запроса от экономического оператора.

31. В случае обоснованной необходимости продления срока, предоставленного экономическим операторам для подготовки документов и информации, запрошенных закупаящим органом в рамках этапа отбора, последний обязан продлить крайний срок представления кандидатур посредством публикации новой даты в Бюллетене государственных закупок.

Раздел 2. Доступ к процедуре присуждения

32. В период между датой публикации объявления об участии и крайним сроком представления кандидатур закупаящий орган обязан обеспечить каждому экономическому оператору возможность получения полной информации об условиях участия в процедуре присуждения.

33. Любой экономический оператор имеет право представить свою кандидатуру для участия в переговорной процедуре.

34. Несколько экономических операторов имеют право объединиться на предусмотренных законом условиях с целью представления совместной кандидатуры.

35. Закупаящий орган имеет право потребовать, чтобы объединение было оформлено официально только в том случае, если совместная оферта объявлена выигравшей и только если эта мера является необходимым условием для надлежащего исполнения договора.

36. Офертант имеет право включать в техническое предложение возможность субподряда по части соответствующего договора, при этом его ответственность в отношении порядка исполнения будущего договора о государственных закупках не уменьшается.

37. По требованию закупаящего органа офертант обязан уточнить сторону/стороны договора, подлежащие субподряду, и идентификационные данные предложенных субподрядчиков.

38. Для определения квалификационных данных в рамках переговорной процедуры экономический оператор должен представить документы, перечисленные в статье 16 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года.

Раздел 3. Вскрытие кандидатур, поданных экономическими операторами, являющимися кандидатами в переговорной процедуре с публикацией объявления об участии

39. Вскрытие кандидатур проводится только членами рабочей группы, обладающими соответствующими полномочиями. Рабочая группа обязана вскрыть кандидатуры в день, во время и в месте, указанных в объявлении об участии, в той мере, в которой не вступило в силу обязательство по смещению срока представления кандидатур.

40. При вскрытии кандидатур могут присутствовать представители экономических

операторов, представивших кандидатуры. Вскрытие кандидатур проводится рабочей группой в присутствии представителей экономических операторов, наделенных соответствующими полномочиями экономическими операторами, представившими кандидатуры.

41. Собрание по вскрытию кандидатур завершается составлением протокола, который подписывается членами рабочей группы и представителями экономических операторов, в случае, когда последние обращаются с запросом о контрасигнации, и в который вносятся порядок проведения данного собрания, формальные аспекты, установленные при вскрытии кандидатур, а также их основные элементы.

42. Рабочая группа обязана передать, по требованию, один экземпляр протокола вскрытия экономическим операторам, представившим кандидатуры, независимо от того, присутствовали ли они при вскрытии.

43. Любое решение, касающееся процедуры квалификации/отбора кандидатов, принимается рабочей группой в ходе последующих собраний по вскрытию.

Раздел 4. Оценка кандидатур и составление краткого списка

44. Рабочая группа обязана проверить порядок выполнения каждым кандидатом квалификационных требований, предусмотренных в документации по присуждению.

45. В ходе анализа и проверки представленных кандидатами документов рабочая группа имеет право потребовать разъяснений по представленным документам для подтверждения соответствия квалификационным требованиям, предусмотренным в документации по присуждению.

46. Экономический оператор обязан дать ответ на запрос рабочей группы и представить убедительные документы, подтверждающие соответствие квалификационным требованиям, в случае получения от рабочей группы соответствующего запроса, в течение срока, предусмотренного в данном запросе. Этот срок не может быть меньше двух рабочих дней.

47. Кандидатура отклоняется в следующих случаях:

а) несоответствие квалификационным требованиям, предусмотренным в объявлении об участии;

б) оставление без ответа или без убедительного ответа запросов рабочей группы;

с) установление фактов совершения коррупционных действий, описанных в части (1) статьи 30 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года;

д) если установлено, что представленные квалификационные данные являются недостоверными или в значительной степени неполными;

е) несоблюдение требований относительно разделения, предусмотренных в объявлении об участии, для предварительного отбора максимального числа кандидатов.

48. После завершения процесса предварительного отбора кандидатов (установления соответствия квалификационным требованиям, предусмотренным в объявлении об участии) рабочая группа обязана составить и утвердить протокол относительно экономических операторов, кандидатур которых были вскрыты.

49. Закупающий орган может ограничить число соответствующих кандидатов, приглашенных для переговоров, при условии наличия достаточного числа кандидатов. В объявлении об участиикупающий орган должен указать критерии или объективные и недискриминирующие нормы, которые намерен использовать, минимальное число кандидатов, которое намерен пригласить и, в случае необходимости, их максимальное число.

50. В переговорной процедуре с публикацией объявления об участии могут участвовать не менее трех кандидатов. В любом случае число приглашенных кандидатов должно быть

достаточным для обеспечения реальной конкуренции.

51. Число кандидатов, приглашенных закупающим органом, должно быть как минимум равным минимальному числу, предусмотренному в приглашении к участию. Если число кандидатов, соответствующих критериям отбора и минимальным уровням, меньше минимума закупающий орган может продолжить процедуру, пригласив кандидата или кандидатов, обладающих запрошенными качествами. Закупающий орган не может допускать к участию в процедуре экономических операторов, не подавших заявки на участие, или кандидатов, не обладающих запрошенными качествами.

52. В случае принятия решения о сокращении числа ofert, обсуждаемых в ходе переговоров, в соответствии с положениями пункта 50 закупающий орган действует в данном направлении, применяя критерии присуждения, указанные в приглашении к участию, в технических условиях или в описательном документе. На завершающем этапе это количество ofert должно обеспечить реальную конкуренцию при наличии достаточного количества соответствующих кандидатов или решений.

53. Отчет о первом этапе переговорной процедуры составляется в соответствии с положениями статьи 70 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года.

54. Закупающий орган обязан проинформировать всех кандидатов о результатах процедуры предварительного отбора (первого этапа) сразу после завершения отбора; отклоненным или неотобраным кандидатам необходимо сообщить конкретные причины, на основании которых было принято решение рабочей группы.

IV. Осуществление третьего этапа переговорной процедуры с публикацией объявления об участии – ведение переговоров с кандидатами, отобранными из краткого списка

Раздел. 1. Приглашение к участию в переговорах

55. После завершения этапа предварительного отбора закупающий орган посредством рабочей группы обязан передать приглашение к участию во втором этапе переговорной процедуры с предварительной публикацией объявления об участии, которое должно быть направлено одновременно всем кандидатам, прошедшим процедуру предварительного отбора.

56. Запрещается приглашать к участию во втором этапе переговорной процедуры экономического оператора, не представившего кандидатуру на первом этапе или не соответствующего критериям предварительного отбора.

57. Приглашение к участию в переговорах должно содержать как минимум следующие данные:

- а) ссылки на процедуру, с целью проведения которой осуществляется данный этап, и опубликованное объявление об участии;
- б) место, срок представления и дата вскрытия предварительных ofert, а также язык их составления;
- в) место, где будут проходить раунды переговоров, а также дата и время их начала;
- г) язык/языки, на которых будут вестись переговоры;
- д) подробная и полная информация о критерии присуждения, использованном при определении выигравшей oferty;
- е) повестка раундов переговоров (место проведения, продолжительность, число, возможное планирование раундов переговоров с каждым экономическим оператором).

58. Документация по присуждению передается экономическим операторам одновременно с приглашением к участию. Если документация по присуждению опубликована в электронном виде, в приглашении к участию дается ссылка на источник,

с которого ее можно загрузить.

59. Рабочая группа обязана передать приглашение к участию в переговорах за достаточное количество дней до крайнего срока представления ofert с тем, чтобы предоставить каждому отобранному участнику разумный срок для составления oferty, с учетом степени сложности договора.

60. Срок, предоставленный для составления предварительной oferty, должен составлять не менее 15 дней.

Раздел 2. Разъяснения к документации по присуждению

61. Любой отобранный кандидат имеет право потребовать разъяснения относительно документации по присуждению.

62. Закупающий орган обязан как можно скорее дать четкий, полный и недвусмысленный ответ на любой запрос о разъяснении в течение не более трех рабочих дней после получения подобного запроса от экономического оператора.

63. Закупающий орган обязан передать ответы вместе с заданными ему вопросами всем экономическим операторам, получившим приглашение к представлению предварительной oferty, с учетом мер по неразглашению данных о личности обратившегося с запросом о соответствующем разъяснении.

64. Не затрагивая положения предыдущего пункта,купающий орган должен передать ответ на полученный запрос не позднее, чем за пять рабочих дней до истечения крайнего срока, установленного для представления ofert, при условии своевременной передачи экономическим оператором запроса о разъяснении.

65. В случае обоснованной необходимости продления срока, предоставленного экономическим операторам для подготовки предварительных ofert,купающий орган обязан продлить крайний срок представления кандидатур и довести его до сведения всех ofertантов, прошедших предварительный отбор.

Раздел 3. Представление предварительных ofert

66. Каждый участник второго этапа переговорной процедуры с предварительной публикацией объявления об участии должен представить в зависимости от потребностей, задач и требованийкупающего органа, обозначенных в документации по присуждению, предварительную ofertу, что даст отсчет началу переговоров.

67. Экономический оператор обязан представить ofertу по месту и до истечения крайнего срока ее представления, указанных в приглашении к переговорам, а также принять на себя все риски, связанные с передачей oferty, в том числе обстоятельства непреодолимой силы. Предварительная oferta в письменном виде должна быть подписана и представлена в запечатанном конверте. Закупающий орган должен в обязательном порядке выдать экономическому оператору расписку с указанием даты и времени ее получения.

68. Предварительная oferta, поданная по другому адресу, помимо установленного, либо полученная после истечения крайнего срока представления, отклоняется и возвращается невскрытой.

Раздел 4. Вскрытие предварительных ofert

69. Рабочая группа обязана вскрыть предварительные ofertы в день, во время и в месте, указанные в приглашении к переговорам, в той мере, в которой не вступило в силу обязательство по смещению срока подачи ofert.

70. Все ofertанты, участвующие во втором этапе переговорной процедуры с предварительной публикацией объявления об участии, имеют право присутствовать при вскрытии предварительных ofert.

71. Собрание по вскрытию ofert завершается составлением протокола, который

подписывается членами рабочей группы и представителями экономических операторов, присутствующих на собрании, в который вносится порядок проведения данного собрания, формальные аспекты, установленные при вскрытии оферт, а также основные элементы каждой оферты.

72. Рабочая группа обязана передать по требованию один экземпляр протокола вскрытия экономическим операторам, представившим предварительную оферту, независимо от того, присутствовали ли они при вскрытии.

73. Любое решение, касающееся оценки оферт, принимается рабочей группой в ходе последующих собраний по вскрытию оферт, которые проводятся без участия офертантов или их представителей.

Раздел 5. Улучшение предварительных оферт – завершающая встреча с каждым участником процедуры

74. В ходе второго этапа переговорной процедуры с предварительной публикацией объявления об участии рабочая группа обязана провести отдельные встречи с каждым кандидатом, прошедшим предварительный отбор, для переговоров относительно предварительного технического и финансового предложения.

75. Целью переговоров на этом этапе является улучшение предварительной оферты и ее адаптация к конкретным условиям исполнения будущего договора. В конце каждой встречи рабочая группа обязана внести обсужденные вопросы и оговоренные аспекты в протокол заседания, который подписывается всеми участниками данной встречи. Для каждой встречи и каждого экономического оператора составляется отдельный протокол.

76. По мере возможности переговоры по финансовому предложению проводятся после завершения переговоров по техническому предложению.

77. С целью соблюдения принципов осуществления государственных закупок устанавливается единый срок передачи улучшенных финансовых предложений для всех участников переговорной процедуры. Финансовые предложения представляются в запечатанном конверте и вскрываются в установленный срок.

78. На этом этапе возможно проведение одной или нескольких встреч с одним и тем же экономическим оператором, в ходе каждой из которых должен быть применен один и тот же процедурный подход.

79. Рабочая группа обязана проанализировать и проверить каждую предварительную оферту, как с точки зрения предложенных технических элементов, так и с точки зрения предполагаемых финансовых аспектов.

80. Предварительная техническая оферта должна соответствовать минимальным требованиям, предусмотренным в документации по присуждению.

81. Перед началом раундов переговоров рабочая группа обязана установить, существует ли необходимость в разъяснениях. В случае необходимости в разъяснениях рабочая группа также определяет срок, предоставляемый для передачи разъяснений.

82. Соответствующее сообщение, направленное рабочей группой офертантам, должно быть ясным, точным, а также четко и достаточно подробно определять, в чем состоит запрос рабочей группы. Срок, предоставленный офертантам для ответа на запрос о разъяснении, должен соответствовать уровню сложности вопросов и не может быть меньше двух рабочих дней.

83. Рабочая группа проводит отдельные переговоры с каждым кандидатом, прошедшим предварительный отбор. В ходе переговоров стороны обсуждают:

- а) соответствие предварительного решения потребностям закупающего органа;
- б) технические, финансовые и правовые аспекты будущего договора;
- с) дату, место и время проведения возможных промежуточных этапов переговоров.

84. После завершения каждого раунда переговоров составляется протокол заседания, который подписывается каждым участником и в который вносятся обсужденные вопросы, а также оговоренные технические и финансовые аспекты.

85. В ходе переговоров закупающий орган обязан обеспечить соблюдение принципа равного отношения ко всем кандидатам. В этой связи закупающий орган не имеет права предоставлять информацию дискриминирующим образом, что могло бы обеспечить одному/одним из участников дополнительные преимущества по сравнению с остальными.

86. Рабочая группа обязана не разглашать без согласия соответствующего экономического оператора элементы предложения и прочую представленную им конфиденциальную информацию.

87. Рабочая группа имеет право предусмотреть в документации по присуждению возможность ведения последовательных раундов переговоров с целью сокращения числа ofert, обсуждаемых в ходе переговоров. Последовательное сокращение числа ofert должно осуществляться только на основании критериев оценки, соответствующих данному этапу, которые были установлены в документации по присуждению и доведены до сведения экономических операторов.

88. Переговоры ведутся до тех пор, пока каждый участник переговоров не объявит, что представленная им предварительная oferta более не может быть улучшена, что четко вносится в протокол заседания.

89. Если в ходе переговоров рабочей группой будет установлено отсутствие существенных улучшений предварительной oferty по сравнению с предыдущими встречами/раундами, она имеет право назначить итоговую встречу с каждым из участников в отдельности.

90. В ходе данной встречи каждый участник обязан представить окончательные элементы своего предварительного технического и финансового предложения, в отношении которого предстоит применить критерий присуждения. По результатам итоговой встречи рабочая группа составляет протокол итогового заседания для каждого из участников в отдельности.

91. В течение двух дней после итоговой встречи ofertанты обязаны представить в письменном виде в офис закупающего органа вниманию рабочей группы окончательную ofertу в полном соответствии с аспектами, определенными в ходе раундов переговоров. Представленная oferta должна соответствовать по форме требованиям, установленным документацией по присуждению.

V. Осуществление третьего этапа переговорной процедуры с публикацией объявления об участии

Раздел 1. Оценка окончательных ofert

92. Рабочая группа обязана проверить полученную окончательную ofertу на предмет наличия в ней элементов, установленных в ходе завершившейся переговорной процедуры.

93. На данном этапе рабочая группа обязана отклонить окончательную ofertу в следующих случаях:

а) если не соблюдаются требования технического характера;

б) если не обеспечивается соблюдение обязательных норм, касающихся особых условий труда и охраны труда, согласно требованиям, сформулированным в документации по присуждению;

с) если цена, включенная в финансовую ofertу, превышает оценочную стоимость при отсутствии возможности выделения дополнительных средств для исполнения

соответствующего договора о государственных закупках;

д) если в результате проверок, предусмотренных статьей 46 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года, была установлена необычно низкая цена оферты для того, что должно быть поставлено/оказано/выполнено, при том, что в случае государственных закупок работ цена оферты составляет менее 85% оценочной стоимости работ, рассчитанной закупающим органом в установленном порядке, а офертант не смог доказать свой доступ к особой технологии или к более выгодным рыночным условиям, которые бы обусловили такую цену;

е) если оферта содержит предложения об изменении условий договора, установленных закупающим органом в рамках окончательной формы документации по присуждению, которые очевидно невыгодны для него, а офертант, будучи уведомлен об этом, не дает своего согласия на отказ от данного условия.

94. Представление окончательной оферты является изъяснением воли офертанта подписать договор о государственных закупках с закупающим органом и исполнить его в соответствии с требованиями полученной документации и итогами раундов переговоров.

95. Содержание оферты носит обязательный характер на протяжении всего срока действия, установленного закупающим органом, и должно быть подписано под свою личную ответственность офертантом либо уполномоченным им представителем.

96. Офертант обязан сохранить оферту в силе в течение всего срока ее действия, который начинается со дня представления оферты и завершается в день подписания обеими сторонами договора о государственных закупках.

97. Любое решение рабочей группы должно быть принято большинством голосов ее членов.

98. В случае, когда решение не может быть принято из-за возможных разногласий между членами рабочей группы, ее председатель обязан потребовать у рабочей группы пересмотра спорных пунктов в целях своевременного завершения этапа оценки оферт и определения выигравшей оферты.

99. Единственными офертами, допущенными к участию в конкурсе рабочей группой, считаются оферты, которые не могут быть отклонены ни по одному из пунктов, предусмотренных настоящим Положением или Законом о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года.

100. Выигравшая оферта определяется только среди оферт, допущенных к участию в конкурсе, и только на основании критериев оценки, указанных в объявлении об участии и в документации по присуждению.

101. Сравнение цен, предусмотренных в представленных финансовых офертах, производится на основании их стоимости без НДС.

Раздел 2. Отмена процедуры присуждения

102. Закупающий орган по собственной инициативе, а также по требованию Агентства, после проведенного им контроля, обязан отменить процедуру присуждения договора о государственных закупках до даты заключения договора в следующих случаях:

а) если не было возможности обеспечить удовлетворительный уровень конкуренции, в связи с чем число кандидатов было меньше предусмотренного для данной процедуры;

б) если были представлены только оферты, которые в соответствии с требованиями настоящего Положения рабочая группа должна была отклонить;

в) в случае серьезных нарушений законодательства, препятствующих переговорной процедуре или делающих невозможным заключение договора;

д) если был установлен факт совершения коррупционных действий, подтвержденный окончательным решением судебной инстанции.

103. После даты сообщения результатов процедуры государственных закупок и после

даты заключения договора отмена процедуры закупок осуществляется только Агентством.

104. Решение об отмене процедуры государственных закупок не влечет за собой никаких обязательств закупающего органа или Агентства перед участниками процедуры закупок, за исключением возмещения гарантии оферты и/или гарантии надлежащего исполнения договора.

105. Закупающий орган обязан сообщить в письменном виде всем участникам процедуры государственных закупок в течение не более трех рабочих дней со дня отмены о прекращении обязательств, взятых ими на себя при представлении оферт, а также о причине отмены.

Раздел 3. Определение победителя и оглашение окончательного результата

106. Закупающий орган обязан проинформировать офертантов о решениях, принятых по итогам процедуры присуждения договора о государственных закупках, или об отмене процедуры присуждения и возможном последующем начале новой процедуры в письменном виде как можно скорее, но в течение не более трех рабочих дней после принятия соответствующих решений.

107. В рамках предусмотренного выше сообщения закупающий орган обязан проинформировать офертантов, не допущенных к участию в конкурсе, или тех, чьи оферты не были объявлены выигравшими, о причинах, по которым было принято данное решение, а именно:

а) по каждой отклоненной оферте – конкретные причины, по которым было принято решение об отклонении, с разъяснением аргументов, на основании которых оферта была отклонена, в частности с указанием элементов оферты, не соответствующих требованиям функционирования и качественным показателям, предусмотренным в окончательной форме документации по присуждению;

б) каждому офертанту, подавшему оферту, которая была допущена к участию в конкурсе, но не была объявлена выигравшей – сравнительные характеристики и преимущества выигравшей оферты по сравнению с его офертой, а также наименование офертанта, которому будет присужден договор о государственных закупках.

Раздел 4. Заключение договора

108. В течение не более трех дней после определения выигравшего офертанта закупающий орган должен сообщить ему о результате процедуры.

109. Заключение договоров возможно только после истечения срока ожидания, продолжительность которого составляет 10 дней со дня сообщения о результате процедуры.

110. В течение пяти рабочих дней после заключения договора о закупках закупающий орган должен составить и представить на рассмотрение Агентству отчет о проведении процедуры закупок и присуждения договора.

111. Агентство имеет право отклонить или отменить результаты процедуры закупок в том случае, если будет установлено, что процедура не была проведена в соответствии с требованиями настоящего Положения. В этом случае направляется запрос об организации новой процедуры закупок.

Раздел 5. Отчетность

112. Отчет о переговорной процедуре составляется в соответствии с положениями статьи 70 Закона о государственных закупках № 96-XVI от 13 апреля 2007 года.