

HGO804/2013

Внутренний номер: 349874

[Varianta în limba de stat](#)

[Карточка документа](#)



Республика Молдова

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Nr. 804

от 10.10.2013

**об утверждении Положения об осуществлении
государственных закупок посредством конкурентного
диалога**

Опубликован : 18.10.2013 в Monitorul Oficial Nr. 228-232 статья № : 907

В целях исполнения статьи 51 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках (Официальный монитор Республики Молдова, 2007 г., № 107-111, ст.470), с последующими изменениями и дополнениями, и обеспечения единой методологии относительно государственных закупок товаров, услуг и работ, а также для приведения нормативной базы в соответствие с Директивой 2004/18/ЕС Европейского парламента и Совета от 31 марта 2004 года о координации процедур заключения договоров государственного заказа на выполнение работ, поставку товаров и оказание услуг (Официальный журнал Европейского Союза L 134 от 30 апреля 2004 г.) Правительство ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить Положение об осуществлении государственных закупок посредством конкурентного диалога.

2. Процедуры государственных закупок, находящиеся в процессе осуществления на момент вступления в силу настоящего постановления, завершить в порядке, установленном на дату инициирования данных процедур.

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР

Контрасигнует:

министр финансов

Юрие ЛЯНКЭ

Анатол АРАПУ

№ 804. Кишинэу, 10 октября 2013 г.

Утверждено
Постановлением Правительства № 804
от 10 октября 2013 г.

ПОЛОЖЕНИЕ
об осуществлении государственных закупок
посредством конкурентного диалога
I. Общие положения

Для целей настоящего Положения используются следующие понятия:

конкурентный диалог – процедура открытых торгов, осуществляемых в два этапа, применяемая в случае особо сложных договоров о закупках, на участие в которых может претендовать любой экономический оператор и в процессе которых закупающий орган ведет диалог с oferтантами, допущенными к этим торгам, с целью подготовки одного или нескольких альтернативных решений, удовлетворяющих требованиям, на основании которых отобранные oferтанта будут приглашены к представлению oferт;

документы на предварительный отбор – письменная документация, включающая в себя всю информацию, связанную с предметом договора о государственных закупках, и о порядке проведения процедуры конкурентного диалога, в том числе инструкции для кандидатов и условия заключения договора;

документы об окончательном присуждении – окончательная документация, полученная в результате диалога с кандидатами, допущенными к участию в конкурсе, включающая в себя всю информацию, связанную с предметом договора о государственных закупках, состоящая из технических условий и условий договора, установленных в ходе диалога, на основании которых представляется окончательная oferта;

технические условия – письменная документация, полученная в результате диалога с кандидатами, допущенными к участию в конкурсе, в которой подробно описываются технические условия товаров/услуг/работ, удовлетворяющие требованиям закупающего органа относительно предмета договора, подлежащего присуждению, в том числе требования к качеству материалов/товаров, применимые стандарты и технические нормы, защита окружающей среды, охрана труда, используемые технологии, перевозка строительных грузов, инспекции, тесты, проверки, изменения, измерения и т.д.;

предварительная oferта – документы, посредством которых кандидат подтверждает свое личное состояние, способность осуществлять профессиональную деятельность, экономическое и финансовое положение, технические и профессиональные способности, в том числе предварительные (общие) решения, отвечающие потребностям и требованиям закупающего органа, представленным в стандартных документах на предварительный отбор для получения приглашения к участию с целью представления окончательной oferты;

окончательная oferта – правовой акт, посредством которого экономический оператор, участвующий в процедуре конкурентного диалога (кандидат), допущенный к первому этапу процедуры, изъявляет согласие на участие с юридической точки зрения в договоре о государственных закупках; окончательная oferта включает в себя финансовую oferту и техническую oferту и представляется на втором этапе процедуры на основании решения/решений, определенных в результате диалога с кандидатами, допущенными к участию в конкурсе, и описанных в документации по присуждению;

техническая oferта – документ oferты, разработанный на основании требований, содержащихся в документации по присуждению, установленных закупающим органом;

финансовая oferта – документ oferты, в котором представлена информация, запрошенная в документации по присуждению, относительно цен, тарифов, других финансовых и торговых условий.

Раздел 1. Прозрачность

2. Закупающий орган обязан обеспечить публикацию в Бюллетене государственных закупок посредством Агентства по государственным закупкам (в дальнейшем – Агентство) публичных объявлений о намерении, участии и присуждении договора о государственных закупках, соответствующих по форме и содержанию требованиям, установленным стандартной документацией по осуществлению государственных закупок посредством конкурентного диалога.

3. Закупающий орган имеет право с целью обеспечения максимальной прозрачности публиковать объявление об участии и в других местных, национальных или международных средствах массовой информации, а также в Интернете, однако только после публикации данного объявления в Бюллетене государственных закупок и на официальном сайте Агентства, при этом он обязан в точности соблюдать содержание и форму опубликованного объявления.

4. Закупающий орган обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок и на официальном сайте Агентства объявление о присуждении договора о государственных закупках не более чем в течение 30 календарных дней со дня его заключения. В случаях, оговоренных в части (3) статьи 2 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках, объявление о присуждении публикуется и в Официальном журнале Европейского Союза.

II. Осуществление процедуры государственных закупок посредством конкурентного диалога

Раздел 1. Условия применения процедуры конкурентного диалога

5. Закупающий орган имеет право применить процедуру конкурентного диалога в соответствии со статьей 51 Закона №96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.

6. Закупающий орган имеет право применить процедуру конкурентного диалога с целью присуждения договора о государственных закупках при одновременном соблюдении следующих условий:

а) договор признан особо сложным;

б) применение процедуры открытых торгов или торгов с ограниченным участием не позволяет присудить договор о государственных закупках.

7. С учетом положений пункта 6 договор о государственных закупках признается особо сложным, есликупающий орган не в состоянии:

а) определить по объективным причинам технические средства, удовлетворяющие его потребностям и целям; и/или

б) установить по объективным причинам юридический и/или финансовый характер проекта.

8. Перед началом процедуры конкурентного диалога рабочая группа обязана проверить соблюдение приведенных выше условий. По итогам проверки составляется протокол рабочей группы о необходимости применения процедуры конкурентного диалога с целью присуждения договора о государственных закупках, который становится частью дела о государственной закупке. Решение о применении процедуры конкурентного диалога с целью присуждения договора о государственных закупках принимается большинством голосов членов рабочей группы и вносится в протокол. При необходимости в протокол также могут быть занесены особые мнения членов рабочей группы.

9. Согласно принципу взятой на себя ответственности, определение условий соответствия для применения процедуры конкурентного диалога входит в исключительную обязанностькупающего органа, а, следовательно, назначенной рабочей группы.

10. Закупающий орган имеет право начать применение процедуры конкурентного диалога с целью присуждения договора о государственных закупках только при одновременном соблюдении следующих условий:

- а) включение договора в годовой план государственных закупок заказчика;
- б) обеспечение финансовых средств, необходимых для исполнения положений договора о государственных закупках;
- в) создание рабочей группы и разработка данной группой документов на предварительный отбор.

Раздел 2. Критерий присуждения договора

11. В случае применения процедуры конкурентного диалога единственным используемым критерием должен быть критерий оферты, наиболее выгодной с экономической точки зрения.

12. Выигравшей признается оферта, набравшая наибольшее количество баллов, полученных в результате применения системы критериев оценки, для которых определяются относительные весовые коэффициенты или специальный алгоритм расчетов.

13. Наиболее экономически выгодной является оферта, признанная победившей на основании следующих критериев:

- а) в случае договоров о государственных закупках товаров – цена, срок поставки, условия оплаты, прибыльность, качество, эстетические, функциональные и технические характеристики, возможности и стоимость технической помощи и обслуживания;
- б) в случае договоров о государственных закупках работ – предложенное качество, стоимость единицы продукции офертанта к концу выполнения работ, общая цена и др. При этом доля цены в общей оценке оферт должна составлять не менее 80%;
- в) в случае договоров о государственных закупках услуг – предложенное качество, стоимость единицы продукции офертанта, общая цена и др. При этом доля цены в общей оценке оферт должна составлять не менее 40%.

14. Критериями оценки оферты также могут быть:

- а) характеристики качественного, технического или функционального уровня предложенного решения;
- б) предложенный гарантийный срок в соотношении с техническим решением, изложенным в оферте;
- в) характеристики среды;
- г) функциональные расходы;
- д) соотношение цена/эффективность;
- е) постпродажные услуги и техническая поддержка;
- ж) срок поставки или исполнения;
- з) другие элементы, считающиеся важными для оценки оферт.

15. Критерии оценки, перечисленные в пункте 14, не используются с чрезмерными весовыми коэффициентами.

16. С учетом вышеизложенных положений заказывающий орган обязан четко и подробно уточнить в документах на предварительный отбор критерии оценки оферты с их относительными весовыми коэффициентами или алгоритмом расчетов, а также конкретную методологию оценки преимуществ, следующих из технических и финансовых оферт, представленных офертантами. Критерии оценки с их относительными весовыми коэффициентами, алгоритм расчетов, а также методология оценки преимуществ должны быть непосредственным образом связаны с особенностями договора.

17. При определении критериев оценки оферт заказывающий орган не имеет права использовать критерии, которые:

а) не связаны непосредственно с характером и предметом договора, подлежащего присуждению;

б) не отражают реальное и очевидное преимущество, которое может получить закупающий орган в результате использования данного критерия оценки.

18. Весовой коэффициент, установленный для каждого критерия оценки, не должен вести к искажению результата применения процедуры присуждения договора о государственных закупках. Для каждого критерия оценки закупающий орган обязан определить весовой коэффициент, который будет правильно отражать:

а) значение технической/функциональной характеристики, которая считается качественным преимуществом, поддающимся оценке; или

б) ценностное количество преимуществ финансового характера, которые могут предложить oferты, взяв на себя дополнительные обязательства, помимо минимальных требований, предусмотренных в технических условиях.

19. При определении критериев оценки oferты закупающий орган посредством рабочей группы должен быть способен обосновать порядок установления их весовых коэффициентов. Соответствующее обоснование должно быть включено в протокол рабочей группы и в отчет о результатах процедуры конкурентного диалога.

III. Осуществление первого этапа процедуры конкурентного диалога

Раздел 1. Начало процедуры конкурентного диалога

20. Конкурентный диалог начинается с передачи для публикации объявления об участии, в котором заинтересованным экономическим операторам предлагается представить кандидатуры. Закупающий орган обязан опубликовать в Бюллетене государственных закупок и на сайте Агентства объявление об участии в конкурентном диалоге.

21. В случае если оценочная стоимость договора о государственных закупках равна или больше предусмотренной в части (3) статьи 2 Закона №96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках, объявление об участии публикуется в Бюллетене государственных закупок и в Официальном журнале Европейского Союза, а период между датой опубликования и крайним сроком представления кандидатур должен составлять не менее 40 календарных дней.

22. В случае если оценочная стоимость договора о государственных закупках меньше предусмотренной в части (3) статьи 2 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках, период между датой опубликования объявления об участии в Бюллетене государственных закупок и на официальном сайте Агентства и крайним сроком представления кандидатур должен составлять не менее 20 календарных дней.

23. Приглашение к участию в процедуре конкурентного диалога публикуется на государственном языке, а в случаях, когда закупка превышает пороги, предусмотренные в части (3) статьи 2 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках, и на одном из языков международного общения.

24. В объявлении об участии с предложением представить кандидатуры указываются:

- а) наименование и местонахождение закупающего органа, контактные данные;
- б) предмет договора о государственных закупках, подлежащего присуждению;
- в) порядок и место выдачи документации на предварительный отбор;
- г) сбор за документацию на предварительный отбор, по необходимости;
- д) валюта и порядок уплаты сбора за документацию на предварительный отбор (счет, банк и т.д.);

е) язык (языки), на котором должны быть составлены документы, подаваемые кандидатами в качестве ответа на запрос документации на предварительный отбор;

- g) место, дата и крайний срок представления кандидатур;
- h) дата, время и место вскрытия кандидатур;
- i) минимальное количество кандидатов, которых закупающий орган намерен отобрать с целью ведения конкурентного диалога;
- j) данные об использованных критериях оценки, помимо цены для определения оферты, наиболее выгодной с экономической точки зрения и ее весового коэффициента.

Раздел 2. Доступ к процедуре предварительного отбора

25. В период между датой опубликования объявления об участии и крайним сроком представления кандидатур закупающий орган обязан обеспечить каждому экономическому оператору возможность получения полной информации об условиях участия в процедуре предварительного отбора.

26. Любой экономический оператор имеет право представить предварительную оферту для участия в процедуре конкурентного диалога.

27. Несколько экономических операторов имеют право объединиться с целью представления совместной кандидатуры или оферты, только если характер данного объединения не ведет к искажению конкуренции, без обязательств официально оформить свое объединение. При этом обязательство, касающееся объединения, должно быть представлено в письменном виде.

28. Закупающий орган имеет право потребовать, чтобы объединение было оформлено официально только в том случае, если совместная оферта объявлена выигравшей, и только если эта мера является необходимым условием для надлежащего исполнения договора.

29. Офертант имеет право включать в техническое предложение возможность субподряда по части соответствующего договора, при этом его ответственность в отношении порядка исполнения будущего договора о государственных закупках не уменьшается.

30. По требованию закупающего органа офертант обязан уточнить сторону/стороны договора, подлежащие субподряду, и идентификационные данные предложенных субподрядчиков.

31. Для определения квалификационных данных в рамках процедуры предварительного отбора экономический оператор должен представить документы в соответствии со статьей 16 Закона №96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках, но не ограничиваясь ими, при этом закупающий орган может дополнительно потребовать представить стандарты обеспечения качества и стандарты охраны окружающей среды.

32. Закупающий орган учитывает право экономического оператора на защиту интеллектуальной собственности и коммерческой тайны.

33. В соответствии со статьей 31 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках закупающий орган может указать в технических условиях публичного учреждения, в котором офертанты могут получить необходимые сведения по обязательствам, касающимся охраны окружающей среды, которыми следует руководствоваться при выполнении работ или оказании услуг в процессе исполнения договора.

34. Закупающий орган не имеет права требовать соблюдения минимальных условий относительно экономического и финансового положения и/или технических и профессиональных способностей, которые приводят к ограничению возможности участия в процедуре присуждения.

35. При отборе офертантов закупающий орган обязан применять объективные и

недискриминирующие критерии отбора, руководствуясь при этом только квалификационными требованиями, предусмотренными в документации на предварительный отбор. Закупающий орган обязан указать в документации на предварительный отбор и в объявлении об участии в предварительном отборе минимальное количество кандидатов, которых намерен отобрать для участия в завершающем этапе.

36. В объявлении об участиикупающий орган должен указать минимальное количество кандидатов, которых он предполагает пригласить, и, по необходимости, и максимальное количество. Минимальное количество кандидатов, указанное в объявлении об участии и в документации на предварительный отбор, предусмотренной в пункте 35, не может быть меньше трех. В случае если количество кандидатов, соответствующих критериям отбора и минимальным уровням, меньше минимального количества,купающий орган может продолжить процедуру, пригласив кандидата или кандидатов, обладающих требуемыми характеристиками. В рамках одной процедурыкупающий орган не может включать других экономических операторов, не подавших заявку на участие, или других кандидатов, не обладающих необходимыми характеристиками.

37. Закупающий орган обязан представить документацию на предварительный отбор Агентству для рассмотрения и регистрации до публикации приглашения к участию в Бюллетене государственных закупок.

38. Любой заинтересованный экономический оператор имеет право запросить и получить документацию на предварительный отбор.

39. Закупающий орган обязан предоставить любому экономическому оператору, подавшему соответствующий запрос, один экземпляр документации на предварительный отбор на бумажном или электронном носителе.

40. В стоимость документации входят только расходы на печать документов и их доставку экономическому оператору.

Раздел 3. Разъяснения к документации на предварительный отбор и представление кандидатур

41. Любой заинтересованный экономический оператор имеет право потребовать разъяснения по поводу порядка осуществления первого этапа процедуры конкурентного диалога и/или по поводу документов, которые необходимо представить для выполнения квалификационных требований, установленныхкупающим органом, а также по поводу порядка составления предварительной технической оферты.

42. Закупающий орган обязан как можно скорее дать четкий, полный и недвусмысленный ответ на любой запрос о разъяснении в течение не более чем трех рабочих дней после получения подобного запроса от экономического оператора.

43. Закупающий орган обязан передать ответы вместе с заданными ему вопросами всем экономическим операторам, получившим в соответствии с условиями настоящего Положения документацию на предварительный отбор, с учетом мер по неразглашению данных о личности обратившегося с запросом о соответствующем разъяснении.

44. Ответкупающего органа на полученный запрос должен быть передан не позднее чем за три рабочих дня до истечения крайнего срока, установленного для представления кандидатур, при условии своевременной передачи экономическим оператором запроса о разъяснении.

45. В случае обоснованной необходимости продления срока, предоставленного экономическим операторам для подготовки документов и информации, запрошенныхкупающим органом в рамках этапа квалификации, последний обязан объявить крайний срок представления кандидатур и довести его до сведения всех экономических операторов, получивших документацию на предварительный отбор, посредством

публикации новой даты в Бюллетене государственных закупок.

46. Экономический оператор, выступающий в качестве кандидата, должен представить документы, подтверждающие его личное состояние, способность осуществлять профессиональную деятельность, экономическое и финансовое положение, технические и профессиональные способности. Эти документы, в дальнейшем именуемые кандидатурой, также включают в себя предварительную оферту для получения приглашения к участию с целью ведения диалога с представителями закупающего органа.

Раздел 4. Вскрытие кандидатур

47. Вскрытие кандидатур проводится членами рабочей группы, обладающими соответствующими полномочиями. Закупающий орган обязан вскрыть кандидатуры в день, время и месте, указанные в объявлении об участии и в документации на предварительный отбор, в той мере, в которой не вступило в силу обязательство по смещению срока представления кандидатур. Офертанты или их представители имеют право присутствовать при вскрытии кандидатур.

48. Собрание по вскрытию кандидатур завершается составлением протокола, который подписывается членами рабочей группы и представителями экономических операторов, в тех случаях, когда последние обращаются с запросом о контрастировании и в который вносится порядок проведения данного собрания, формальные аспекты, установленные при вскрытии кандидатур, их основные элементы.

49. Рабочая группа обязана передать по требованию один экземпляр протокола вскрытия экономическим операторам, представившим кандидатуры, независимо от того, присутствовали ли они на заседании при вскрытии.

50. Любое решение, касающееся процедуры квалификации/отбора кандидатов, принимается рабочей группой в ходе последующих заседаний по вскрытию.

Раздел 5. Оценка кандидатур

51. Рабочая группа обязана проверить порядок выполнения каждым кандидатом квалификационных требований, предусмотренных в документации на предварительный отбор.

52. Рабочая группа обязана проанализировать и проверить, насколько подробно описано в каждой предварительной оферте решение, предлагаемое для реализации предмета договора, а также представлены ли в связи с этим подробности и аргументы технического характера и порядок управления проектом в ходе его внедрения в соотношении с условиями и аспектами, описанными в документации на предварительный отбор.

53. В ходе анализа и проверки представленных кандидатами документов рабочая группа имеет право потребовать разъяснений по представленным документам для подтверждения выполнения квалификационных требований, предусмотренных в документации на предварительный отбор, либо для доказательства соответствия предварительной оферты запрошенным требованиям.

54. Экономический оператор обязан дать ответ на запрос рабочей группы и представить убедительные документы, подтверждающие выполнение квалификационных требований, в случае получения от закупающего органа соответствующего запроса в течение срока, предусмотренного в данном запросе. Этот срок не может быть меньше трех рабочих дней.

55. Предварительная оферта отклоняется в случаях, когда:

- 1) не выполняются квалификационные требования, предусмотренные в документации на предварительный отбор;
- 2) нет ответа или нет убедительного ответа на запросы рабочей группы;
- 3) устанавливается факт того, что предварительное решение:

а) не представляет собой решение, основу которого составляют потребности закупающего органа, или данное решение изложено без четких технических характеристик и, соответственно, не содержит подробного описания всех мероприятий и составных технических параметров, необходимых для выполнения в течение внедрения объекта договора;

б) не отражает понимания условий, необходимых для предмета договора и, соответственно, не содержит пояснений, касающихся их влияния на предложенное решение, данных различных исследований, включенных в описательную документацию (напр., геотехнического исследования). Также не предлагает надлежащих мер по управлению рисками, которые могут повлиять на реализацию предмета договора, и/или не описывает порядок взаимосвязи между предложенным решением и прочими сведениями, изложенными в описательной документации;

с) не предлагает план выполнения работ/оказания услуг с указанием мероприятий, которые предстоит осуществить в ходе реализации предмета договора в соотношении с имеющимися человеческими и материальными ресурсами;

д) не определяет контрольные точки предложенного решения либо они незначительны или несвоевременны по отношению к порядку предложенных мероприятий;

4) установление фактов совершения коррупционных действий, описанных в части (1) статьи 30 Закона № 96-ХVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.

Раздел 6. Составление краткого списка экономических операторов, с которыми будут проводить конкурентный диалог

56. После завершения процесса квалификации кандидатов рабочая группа обязана составить и утвердить протокол процедуры оценки представленных кандидатур с подробным обоснованием принятых решений об их квалификации или отклонении.

57. Закупающий орган обязан проинформировать всех кандидатов о результатах процедуры квалификации сразу после завершения отбора; отклоненным или неотобраным кандидатам необходимо сообщить конкретные причины, на основании которых было принято решение об отклонении их кандидатур.

58. После составления краткого списка закупающий орган обязан направить приглашения к участию в диалоге всем кандидатам, допущенным к участию в конкурсе. Приглашение должно быть направлено им одновременно.

59. Запрещается приглашать к участию в диалоге экономического оператора, не представившего на первом этапе предварительную оферту или не выполнившего минимальные квалификационные требования.

60. Приглашение к участию должно содержать как минимум следующие данные:

а) ссылки на процедуру присуждения и предмет договора, который предстоит заключить;

б) место, где будет происходить диалог, а также дату и время его начала;

с) язык/языки, на которых будет вестись диалог;

д) содержание основных элементов, по поводу которых будет вестись диалог, начиная с аспектов, подробно описанных в предварительной оферте и основанных на объективных интересах закупающего органа.

Раздел 7. Ведение диалога с кандидатами из краткого списка

61. Рабочая группа ведет диалог с кандидатами из краткого списка, допущенными к участию в конкурсе, в ходе встреч, организованных с каждым из них. В рамках этого диалога обсуждаются варианты, касающиеся технических и финансовых аспектов, порядка решения вопросов, связанных с правовой базой, а также все прочие элементы

будущего договора, которые помогут определить, насколько предложенные решения соответствуют объективным потребностям закупающего органа. На данном этапе закупающий орган собирает данные, необходимые для разработки технических условий, которыми он не располагал в начале процедуры, а также сведения для определения условий договора, которыми будут руководствоваться стороны при его исполнении.

62. В конце каждой встречи рабочая группа обязана внести обсужденные вопросы и оговоренные аспекты в протокол заседания, который подписывается всеми участниками соответствующего диалога.

63. Определение решений/вариантов выстраивается в зависимости от потребностей, задач и требований закупающего органа, обозначенных в документации на предварительный отбор.

64. В ходе диалога закупающий орган обязан обеспечить соблюдение принципа равного отношения ко всем участникам. В этой связи закупающий орган не имеет права предоставлять информацию дискриминирующим образом, что могло бы обеспечить одному/одним из участников дополнительные преимущества по сравнению с остальными.

65. Закупающий орган обязан не разглашать без согласия соответствующего участника предложенное решение и прочую представленную им конфиденциальную информацию.

66. Закупающий орган ведет диалог до тех пор, пока не будет определено решение/решения, соответствующие его объективным потребностям, экономические операторы могут приглашаться к участию в нескольких встречах до выяснения закупающим органом всех вариантов. По итогам каждой встречи составляется отдельный протокол.

67. Если на данном этапе процедуры конкурентного диалога не было определено подходящего решения, закупающий орган вправе аннулировать процедуру присуждения.

Раздел 8. Составление документации по присуждению в окончательной форме на основании определенного решения/решений.

Представление окончательных оферт

68. Определенное решение излагается в документации, именуемой документацией по присуждению, которая должна содержать технические, правовые и финансовые аспекты, установленные в ходе диалога с экономическими операторами и отвечающие требованиям закупающего органа в случае договора, подлежащего присуждению. Эта документация объединяет в себе все поправки и дополнения к документам на предварительный отбор путем интеграции данных, полученных в ходе ведения диалога с кандидатами, допущенными к участию в конкурсе. После регистрации в Агентстве документация по присуждению передается экономическим операторам, участвовавшим в диалоге, вместе с приглашениями к представлению окончательных оферт. Окончательные оферты составляются на основании требований, изложенных в окончательном варианте документации по присуждению, и должны содержать все необходимые элементы, представляющие порядок выполнения будущего договора.

69. Закупающий орган обязан передать приглашение к представлению окончательных оферт за достаточное количество дней до крайнего срока представления оферт с тем, чтобы предоставить каждому отобранному участнику разумный срок для составления окончательной оферты.

70. Время, отведенное на составление окончательной оферты, не должно быть меньше минимального срока, оговоренного совместно с участниками, отобранными в ходе второго этапа процедуры конкурентного диалога, но в любом случае должно составлять не менее 15 календарных дней.

71. Приглашение к представлению окончательной оферты должно содержать как

минимум следующие данные:

- а) ссылки на процедуру присуждения и договор, подлежащий присуждению;
- б) крайний срок и время представления ofert;
- в) место представления окончательных ofert;
- г) язык/языки, на которых должна быть составлена окончательная oferta;
- д) место, дата и время вскрытия ofert.

72. Экономические операторы, участвующие в диалоге и получившие приглашение к представлению окончательной oferty, имеют право потребовать разъяснения по поводу окончательной формы документации по присуждению.

73. Закупающий орган обязан как можно скорее дать четкий, полный и недвусмысленный ответ на любой запрос о разъяснении в течение не более чем трех рабочих дней после получения подобного запроса от экономического оператора.

74. Закупающий орган обязан передать ответы вместе с заданными ему вопросами всем экономическим операторам, получившим приглашение к представлению окончательной oferty, с учетом мер по неразглашению данных о личности обратившегося с запросом о соответствующем разъяснении.

75. Ответ закупającego органа на полученный запрос должен быть передан не позднее, чем за три рабочих дня до истечения крайнего срока, установленного для представления ofert, при условии своевременной передачи требования о разъяснении.

76. Если запрос о разъяснении не был передан кандидатом, допущенным к участию в конкурсе, своевременно, в силу чего закупающий орган не смог соблюсти предусмотренные выше сроки, последний тем не менее обязан дать ответ на запрос о разъяснении в той мере, в которой срок, необходимый для составления и передачи ответа, будет достаточным для того, чтобы экономический оператор смог до крайнего срока представить ofertу.

77. В той мере, в которой ответ на запрос о разъяснении не может быть передан закупающим органом с соблюдением предусмотренных выше предельных сроков, несмотря на то, что соответствующий запрос был получен своевременно, он обязан продлить крайний срок на достаточное время с тем, чтобы предоставить экономическим операторам, приглашенным ко второму этапу процедуры диалога, разумный срок для составления полной окончательной oferty. Этот факт должен быть доведен до сведения всех кандидатов, получивших приглашение к участию во втором этапе процедуры конкурентного диалога.

78. Содержание oferty носит обязательный характер на протяжении всего срока действия, установленного закупающим органом, и должно быть подписано под личную ответственность offerтантом либо его уполномоченным представителем.

79. Представление oferty является изъявлением воли offerтанта подписать договор о государственных закупках с закупающим органом и исполнить его в соответствии с требованиями полученной документации по присуждению.

80. Экономический оператор обязан представить ofertу по месту и до истечения крайнего срока ее представления, указанных в приглашении к представлению окончательной oferty, а также принять на себя все риски, связанные с передачей oferty, в том числе форс-мажорные обстоятельства. Oferta в письменном виде должна быть подписана и представлена в запечатанном конверте. Закупающий орган должен в обязательном порядке выдать экономическому оператору расписку с указанием даты и времени ее получения.

81. Oferta, поданная по другому адресу, помимо установленного, либо полученная после истечения крайнего срока представления, отклоняется и возвращается невскрытой.

82. Offerтант обязан сохранить ofertу в силе в течение всего срока ее действия,

который начинается со дня вскрытия оферты и завершается в день подписания обеими сторонами договора о государственных закупках.

83. До истечения срока действия оферты закупающий орган имеет право запросить у офертантов продления этого срока.

84. Офертант обязан сообщить закупающему органу о своем согласии или несогласии о продлении срока действия оферты. В этом случае офертант имеет право:

а) отклонить предложение без потери права отзыва гарантии оферты;

б) принять предложение, продлив срок действия гарантии оферты или представить новую гарантию оферты на срок действия продленной оферты.

85. В случае если офертант не продлевает срок действия гарантии оферты или не согласен выдать новую гарантию оферты считается, что он отказался от продления срока действия оферты.

86. Если офертант не согласен с продлением срока действия оферты, считается, что он отозвал свою оферту, не утратив в данном случае права на гарантию оферты.

Раздел 9. Гарантия оферты и надлежащего исполнения договора

87. Одновременно с окончательной офертой экономический оператор должен представить гарантию оферты в соответствии с положениями статьи 42 Закона № 96-ХVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.

88. Победитель в конкурентном диалоге должен представить при заключении договора гарантию его надлежащего исполнения в соответствии с положениями статьи 42 Закона №96-ХVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.

IV. Осуществление второго этапа процедуры диалога

Раздел 1. Вскрытие окончательных оферт

89. Рабочая группа обязана вскрыть оферты в день, время и месте, указанных в приглашении к представлению окончательных оферт, в той мере, в которой не вступило в силу обязательство по смещению срока подачи оферт.

90. Все экономические операторы, приглашенные ко второму этапу процедуры диалога, имеют право присутствовать при вскрытии оферт.

91. Собрание по вскрытию оферт завершается составлением протокола, который подписывается членами рабочей группы и представителями экономических операторов, присутствующих на собрании, и в который вносится порядок проведения данного собрания, формальные аспекты, установленные при вскрытии оферт (наименование офертантов, порядок выполнения требований, касающихся гарантии оферты и проч.), а также основные элементы каждой оферты, в частности, цена.

92. Рабочая группа обязана передать по требованию один экземпляр протокола вскрытия всем экономическим операторам, представившим оферту, независимо от того, присутствовали они или нет на заседании при вскрытии.

93. Любое решение, касающееся оценки оферт, принимается рабочей группой в ходе последующих собраний по вскрытию оферт, которые проводятся без участия офертантов или их представителей.

Раздел 2. Оценка окончательных оферт

94. Рабочая группа обязана проанализировать и проверить каждую оферту как с точки зрения предложенных технических элементов, так и с финансовой точки зрения.

95. Техническое предложение должно соответствовать требованиям, предусмотренным в технических условиях, которые являются частью окончательной формы документации по присуждению.

96. Финансовое предложение не должно выходить за рамки средств, которые могут быть выделены для исполнения соответствующего договора о государственных закупках.

97. Рабочая группа обязана установить, какие разъяснения, дополнения или подтверждения необходимы для оценки каждой оферты, а также определить срок, предоставленный для передачи разъяснений. Соответствующее сообщение, направленное офертанту, должно быть ясным, точным, а также четко и достаточно подробно определять, в чем состоит запрос рабочей группы. Срок, предоставленный офертантам для ответа на запрос о разъяснении, должен соответствовать уровню сложности вопросов и не может быть меньше трех рабочих дней.

98. В случае непередачи офертантом в установленный рабочей группой срок запрошенных разъяснений или в случае неубедительности представленных офертантом разъяснений оферта считается несоответствующей.

99. Если представленные офертантом ответы ведут к изменению содержания технической оферты, оферта считается несоответствующей установленным требованиям. Изменения технического предложения допускаются в той мере, в которой они могут быть включены в категорию нарушений формы или арифметических ошибок, либо в случае, если представленные офертантом ответы ведут к изменению содержания финансовой оферты, оферта считается несоответствующей установленным требованиям, за исключением случаев, предусмотренных в пункте 100.

100. Рабочая группа имеет право исправлять арифметические ошибки или нарушения формы только с согласия офертанта. Если офертант не согласен с исправлением этих ошибок/нарушений, оферта отклоняется. Арифметические ошибки исправляются следующим образом:

а) если имеется различие между суммой единичной расценки и общей ценой, во внимание принимается единичная расценка, а общая цена соответственно исправляется;

б) если имеется различие между стоимостью, выраженной прописью и цифрами, следует принимать во внимание стоимость, выраженную прописью, а стоимость, выраженная цифрами, соответственно исправляется.

101. Нарушения формы представляют собой ошибки или упущения в документе, исправление/дополнение которых однозначно обусловлено двухсмысленностью и содержанием других сведений, имеющихся первоначально в других представленных офертантом документах, или исправление/дополнение которых необходимо для разъяснения или подтверждения и которые не способны привести к несправедливому преимуществу по отношению к другим участникам процедуры присуждения.

102. На этом этапе рабочая группа имеет право отклонить представленную оферту в случаях, если:

а) в результате проверок, проведенных закупаящим органом в отношении гарантий участия (там, где это было необходимо), было установлено, что они не соответствуют требованиям документации по присуждению, касающимся суммы, и не могут быть выполнены;

б) оферта не соответствует техническим требованиям, в которых закупаящий орган объективно описал в окончательной форме документации по присуждению элементы, являющиеся составной частью решения, определенного в ходе диалога;

с) не обеспечивается соблюдение обязательных норм, касающихся особых условий труда и охраны труда, согласно требованиям, сформулированным в документации по присуждению;

д) цена без НДС, включенная в финансовую оферту, превышает оценочную стоимость при отсутствии возможности выделения дополнительных средств для исполнения соответствующего договора о государственных закупках;

е) в результате проверок, предусмотренных статьей 46 Закона №96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках, была установлена необычно низкая цена оферты с

учетом того, что должно быть поставлено/оказано/выполнено, а oferтант не смог доказать свой доступ к особой технологии или к более выгодным рыночным условиям, которые бы обусловили такую цену;

f) oferта содержит предложения об изменении условий договора, установленных закупающим органом в рамках окончательной формы документации по присуждению, которые очевидно невыгодны для него, а oferтант, будучи уведомлен об этой ситуации, не дает своего согласия на отказ от данного условия.

103. Любое решение рабочей группы должно быть принято большинством голосов ее членов.

104. В случае, когда решение не может быть принято из-за возможных разногласий между членами рабочей группы, ее председатель обязан потребовать у рабочей группы пересмотра спорных пунктов в целях своевременного завершения этапа оценки oferт и определения выигравшей oferты. Председатель рабочей группы также имеет право запросить точку зрения Агентства по спорным аспектам.

105. Единственными oferтами, допущенными к участию в конкурсе рабочей группой, считаются oferты, которые не могут быть отклонены ни по одному из пунктов, предусмотренных настоящим Положением.

106. Выигравшая oferта определяется только среди oferт, допущенных к участию в конкурсе, и только на основании критериев оценки, указанных в объявлении об участии и в документации по присуждению.

107. Для установления иерархии oferт, допущенных к участию в конкурсе, каждой из них по отдельности присваивается определенное количество баллов на основании алгоритма расчетов, установленного в документации по присуждению.

108. Рабочая группа должна составить в убывающем порядке присуждаемых баллов классификацию, на основании которой определяется выигравшая oferта.

109. Сравнение цен, предусмотренных в представленных финансовых oferтах, производится на основании их стоимости без НДС.

Раздел 3. Отмена процедуры присуждения

110. Отмена процедуры закупок с применением конкурентного диалога осуществляется в соответствии с положениями статьи 59 Закона №96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.

V. Завершение процедуры присуждения

Раздел 1. Определение победителя и оглашение окончательного результата

111. Закупающий орган обязан принять необходимые меры для информирования всех oferтантов о результате проведения процедуры присуждения.

112. Закупающий орган обязан проинформировать oferтантов о решениях, принятых по итогам процедуры присуждения договора о государственных закупках или, по необходимости, об отмене процедуры присуждения и возможном последующем начале новой процедуры в письменном виде, как можно скорее, но не более чем в течение трех рабочих дней после вынесения соответствующих решений.

113. В рамках предусмотренного выше сообщения закупающий орган обязан проинформировать oferтантов, не допущенных к участию в конкурсе, или тех, чьи oferты не были объявлены выигравшими, о причинах, на основании которых было принято данное решение, в соответствии с нижеследующим:

а) по каждой отклоненной oferте – конкретные причины, на основании которых было принято решение об отклонении, с разъяснением аргументов, на основании которых oferта была отклонена, в частности с указанием элементов oferты, не соответствующих требованиям функционирования и качественным показателям, предусмотренным в

окончательной форме документации по присуждению;

б) каждому oferтанту, подавшему oferту, которая была допущена к участию в конкурсе, но не была объявлена выигравшей – сравнительные характеристики и преимущества выигравшей oferты по сравнению с его oferтой, а также наименование oferтанта, которому будет присужден договор о государственных закупках.

Раздел 2. Заключение договора

114. В течение не более чем трех дней после определения выигравшего oferтанта закупающий орган должен довести до сведения всех участников результаты процедуры закупок.

115. На oferтанта, oferта которого была объявлена выигравшей, в документации по присуждению может быть наложено обязательство по подписанию договора о государственных закупках в течение 20 календарных дней со дня ее передачи для подписи. Заключение договора может быть приостановлено Агентством в соответствии с положениями статьи 74 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.

116. В том случае если в документации по присуждению не указан четкий срок подписания договора, экономический оператор должен соблюдать срок заключения договора, указанный закупающим органом в сообщении о результатах процедуры.

117. Договор считается заключенным со дня его подписания сторонами и вступает в силу с момента его регистрации в установленном законом порядке. Нерегистрация договора в течение этого срока не продлевает срок действия oferты или гарантии oferты. В этом случае гарантия может быть запрошена только при отсутствии другого письменного соглашения между закупающим органом и oferтантом.

118. Если после истечения срока, указанного в пункте 114, oferтант, получивший сообщение о допуске oferты к участию, не подпишет договор о закупках или не представит запрошенную гарантию исполнения договора, закупающий орган имеет право отклонить oferту и объявить выигравшей другую из действительных oferт.

119. В течение пяти рабочих дней после заключения договора о закупках закупающий орган должен составить и представить для рассмотрения Агентству отчет о проведении процедуры закупок и присуждения договора. Отчет о процедуре конкурентного диалога составляется в соответствии с положениями статьи 70 Закона № 96-XVI от 13 апреля 2007 года о государственных закупках.