



Республика Молдова

ПАРЛАМЕНТ

ЗАКОН Nr. 1380

от 20.11.1997

о таможенном тарифе*

Опубликован : 01.01.2007 в Monitorul Oficial Nr. ed.special.

ИЗМЕНЕН

[ЗП47 от 27.03.14, МО99-102/25.04.14 ст.251](#)
[ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14](#)
[ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801](#)
[ЗП213 от 12.07.13, МО159-160/23.07.13 ст.508](#)
[ЗП307 от 26.12.12, МО26/04.02.13 ст.95](#)
[ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12](#)
[ЗП33 от 06.03.2012, МО99-102/25.05.2012 ст.330](#)
[ЗП54 от 22.03.12, МО72-75/13.04.12 ст.233](#)
[ЗП62 от 30.03.12, МО64/03.04.12 ст.215](#)
[ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12](#)
[ЗП212 от 27.10.11, МО197-202/18.11.11 ст.575](#)
[ЗП162 от 22.07.11, МО170-175/14.10.11 ст.498](#)
[ЗП80 от 21.04.2011, МО69/23.04.2011 ст.177](#)
[ЗП114 от 17.06.2010, МО121-123/16.07.2010 ст.378](#)
[ЗП112 от 04.06.2010, МО110-113/02.07.2010 ст.337](#)
[ЗП108-XVIII от 17.12.09, МО193-196/29.12.09 ст.609; в силу с 01.01.2010](#)
[ЗП301-XVI от 25.12.08, МО12-15/27.01.09 ст.32](#)
[ЗП177-XVI от 10.07.08, МО134-137/25.07.08 ст.549](#)
[ЗП103-XVI от 16.05.08, МО117-119/04.07.08 ст.459](#)
[ЗП110-XVI от 16.05.08, МО107-109/20.06.08 ст.421](#)
[ЗП280-XVI от 14.12.07, МО94-96/30.05.08 ст.349; в силу с 30.05.08](#)
[ЗП303-XVI от 27.12.07, МО13/19.01.08 ст.42](#)
[ЗП186-XVI от 26.07.07, МО112-116/03.08.07 ст.518](#)
[ЗП171-XVI от 19.07.07, МО112-116/03.08.07 ст.510](#)
[ЗП144-XVI - от 22.06.07, МО94-97/06.07.07 ст.424](#)

*Повторно опубликован на основании Постановления Парламента Республики Молдова № 1546-XIII от 25.02.98 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 1998 г., № 26-27, ст. 176.

Изменен и дополнен законами Республики Молдова:

- 1) № 1319-XIV от 27.10.00 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2001 г., № 31-34, ст. 111;
- 2) № 1387-XIV от 24.11.00 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2001 г., № 169-176, ст. 1248;
- 3) № 837-XV от 14.02.02 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 40-42, ст. 252;
- 4) № 967-XV от 11.04.02 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 59-61, ст. 435;
- 5) № 1031-XV от 2.05.02 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 66-68, ст. 539;
- 6) № 1082-XV от 24.05.02 г. – Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 79-81, ст. 649;

- 7) № 1114-XV от 6.06.02 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 74, ст. 616;
8) № 1122-XV от 13.06.02 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 96-99, ст. 707;
9) № 1140-XV от 14.06.02 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 100-101, ст. 745;
10) № 1299-XV от 25.07.02 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 115-116, ст. 930;
11) № 1440-XV от 8.11.02 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 178-181, ст. 1354;
12) № 1532-XV от 12.12.02 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2002 г., № 182-184, ст. 1389;
13) № 83-XV от 28.02.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 81, ст. 379;
14) № 239-XV от 13.06.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 134, ст. 533;
15) № 263-XV от 26.06.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 141-143, ст. 570;
16) № 299-XV от 11.07.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 155-156, ст. 633;
17) № 331-XV от 24.07.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 163-166, ст. 668;
18) № 340-XV от 24.07.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 170-172, ст. 715;
19) № 367-XV от 25.09.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 215-217, ст. 819;
20) № 468-XV от 21.11.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2003 г., № 239-242, ст. 964;
21) № 501-XV от 11.12.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 6-12, ст. 54;
22) № 568-XV от 25.12.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 6-12, ст. 78;
23) № 583-XV от 26.12.03 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 6-12, ст. 90;
24) № 167-XV от 27.05.04 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 100-103, ст. 520;
25) № 228-XV от 1.07.04 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 147-149, ст. 759;
26) № 294-XV от 28.07.04 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 138-146, ст. 747;
27) № 350-XV от 21.11.04 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2004 г., № 208-211, ст. 930;
28) № 5-XV от 17.02.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 39-41, ст. 135;
29) № 10-XV от 17.02.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 36-38, ст. 120;
30) № 11-XV от 17.02.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 46-50, ст. 165;
31) № 60-XVI от 28.04.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 92-94, ст. 431;
32) № 154-XVI от 21.07.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 126-128, ст. 611;
33) № 156-XVI от 21.07.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 107-109, ст. 527;
34) № 289-XVI от 11.11.05 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2005 г., № 164-167, ст. 816;
35) № 59-XVI от 10.03.06 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2006 г., № 43-46, ст. 192;
36) № 82-XVI от 6.04.06 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2006 г., № 66-68, ст. 285;
37) № 267-XVI от 28.07.06 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2006 г., № 138-141, ст. 686;
38) № 268-XVI от 28.07.06 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2006 г., № 142-145, ст. 702;
39) № 325-XVI от 3.11.06 г. - Monitorul Oficial al Republicii Moldova, 2006 г., № 186-188, ст. 869.

Парламент принимает настоящий закон.

Глава I

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Сфера применения закона

(1) Настоящий закон устанавливает порядок формирования и применения таможенного тарифа на ввозимые в Республику Молдова и вывозимые за ее пределы товары, правила обложения их таможенной пошлиной, а также методы определения таможенной стоимости и страны происхождения товаров.

(2) Таможенный тариф предназначен для:

- а) оптимизации структуры импорта товаров;
- б) обеспечения сбалансированности импорта и экспорта товаров, защиты отечественных производителей товаров;
- в) создания благоприятных условий для интеграции экономики Республики Молдова в мировую экономику.

Статья 2. Основные понятия

В настоящем законе используются следующие понятия:

таможенный тариф - каталог, включающий номенклатуру товаров, ввозимых на таможенную территорию или вывозимых с нее, а также размер таможенных пошлин, взимаемых с данных товаров;

таможенная граница - государственная граница Республики Молдова;

таможенная территория - территория, на которой Республика Молдова обладает юрисдикцией в области таможенной деятельности;

перемещение товаров через таможенную границу - ввоз их на таможенную территорию и вывоз за

ее пределы, а также транзит через нее любым способом;

товары - любое движимое имущество, включая все виды энергии;

Транспортные средства, используемые для международных перевозок, товаром не считаются.

Товарная номенклатура - перечень, включающий коды, названия и описания товаров, соответствующие системам классификации, которые применяются в международной практике;

таможенная стоимость товара - стоимость товара, ввозимого на таможенную территорию или вывозимого с нее, определяемая в целях сбора ввозных платежей;

[\[Ст.2 понятие изменено ЗПЗ24 от 23.12.13, МОЗ20-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14\]](#)

таможенная пошлина – налог, взимаемый таможенным органом согласно таможенному тарифу на импорт;

[\[Ст.2 понятие в редакции ЗПЗ24 от 23.12.13, МОЗ20-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14\]](#)

декларант - физическое или юридическое лицо, декларирующее таможенному органу товар;

страна импорта - страна или таможенная территория, куда ввозятся товары, услуги;

идентичные товары - товары, одинаковые во всех отношениях, включая физические характеристики, качество и репутацию на рынке. Незначительные внешние различия не препятствуют тому, чтобы считать товары, в остальных отношениях удовлетворяющие данному определению, идентичными;

однородные товары - товары, которые хотя и не являются одинаковыми во всех отношениях, но имеют сходные характеристики и сходные составляющие материалы, что позволяет им выполнять одни и те же функции и быть в коммерческом отношении взаимозаменяемыми. При определении однородности товаров должны учитываться их качество, репутация на рынке, наличие производственной или торговой марки;

товары того же класса или вида - товары, которые относятся, согласно Товарной номенклатуре Республики Молдова, утвержденной Правительством, к группе или категории товаров, производимых определенной отраслью или промышленным сектором, и включают идентичные или однородные товары;

роялти (периодические платежи) – платежи любого вида, получаемые в качестве возмещения за использование или передачу права использования любого авторского права и/или смежных прав, в том числе на произведение литературы, искусства или науки, включая кинофильмы и фильмы или записи для телевидения или радиовещания, любого патента на изобретение, товарного знака, чертежа или модели, плана, компьютерной программы, секретной формулы или процесса, за использование или передачу права использования информации, касающейся промышленного, коммерческого или научного опыта.

[\[Ст.2 понятие в редакции ЗПЗ24 от 23.12.13, МОЗ20-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14\]](#)

Глава II

ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА. ЕЕ ВИДЫ, ПОРЯДОК УСТАНОВЛЕНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ

Статья 3. Виды таможенной пошлины

Применяются следующие виды таможенной пошлины:

- 1) адвалорная - исчисляемая в процентах к таможенной стоимости товара;
- 2) специфическая - исчисляемая по установленной ставке за единицу товара;
- 3) комбинированная - сочетающая оба вида таможенной пошлины, указанных в пунктах 1) и 2);
- 4) особая, которая в свою очередь подразделяется на:

а) специальную пошлину, применяемую для защиты товаров местного производства при ввозе на таможенную территорию товаров зарубежного производства в количестве и на условиях, наносящих или могущих нанести ощутимый материальный ущерб отечественным производителям товаров;

б) антидемпинговую пошлину, применяемую в случае ввоза на таможенную территорию товаров по ценам ниже их стоимости в экспортирующей эти товары стране на момент ввоза, если ущемляются интересы или возникает угроза нанесения материального ущерба отечественным производителям идентичных либо однородных товаров, или возникает препятствие для организации либо расширения производства идентичных либо однородных товаров в стране;

с) компенсационную пошлину, применяемую в случае ввоза на таможенную территорию товаров, при производстве или вывозе которых прямо либо косвенно использовались субсидии, если ущемляются интересы или возникает угроза нанесения материального ущерба отечественным производителям идентичных либо однородных товаров, или возникает препятствие для организации либо расширения производства идентичных либо однородных товаров в стране.

Статья 4. Порядок установления и применения

таможенной пошлины

(1) Ставки таможенной пошлины и перечень товаров, в отношении которых она применяется, устанавливаются Парламентом.

(2) Ставки таможенной пошлины применяются в соответствии с настоящим законом и международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова.

[Ст.4 ч.(2) изменена ЗП280-XVI от 14.12.07, МО94-96/30.05.08 ст.349; в силу с 30.05.08]

(3) Ставки таможенной пошлины являются едиными и не подлежат изменению, за исключением случаев, предусмотренных законодательством и международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова.

(4) Таможенные пошлины применяются в соответствии с приложением 1, являющимся неотъемлемой частью настоящего закона.

(5) Сбор за осуществление таможенных процедур взимается в соответствии с приложением 2, являющимся неотъемлемой частью настоящего закона. Сбор за осуществление таможенных процедур не взимается за образцы и экспонаты, завозимые отечественными хозяйствующими субъектами для международных ярмарок и выставок, организованных на территории зон свободного предпринимательства.

[Ст.4 ч.(6) утратила силу ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

Статья 4¹. Платежи и переводы на территории Республики Молдова

На территории Республики Молдова платежи и переводы, относящиеся к уплате и возврату таможенной пошлины или сборов, указанных в статье 4, осуществляются согласно соответствующим положениям Таможенного кодекса.

[Ст.4¹ введена ЗП33 от 06.03.2012, МО99-102/25.05.2012 ст.330]

Глава III

ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРА

Статья 5. Система определения таможенной стоимости товаров

(1) Система определения таможенной стоимости товаров распространяется на все товары, ввозимые на таможенную территорию и вывозимые за ее пределы.

(2) Определение таможенной стоимости товара производится таможенным органом в соответствии с настоящим законом и международными договорами, ратифицированными Республикой Молдова, а также принятыми в целях их исполнения нормативными актами Правительства.

[Ст.5 ч.(2) в редакции ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

Статья 6. Декларирование таможенной стоимости товара

(1) Таможенная стоимость товара заявляется таможенному органу декларантом при перемещении товара через таможенную границу.

(2) Порядок и условия декларирования таможенной стоимости ввозимых на таможенную территорию и вывозимых за ее пределы товаров, а также форма декларации устанавливаются Правительством в соответствии с настоящим законом и международными договорами, ратифицированными Республикой Молдова.

[Ст.6 ч.(2) изменена ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

Статья 7. Права и обязанности декларанта

(1) Заявляемая декларантом таможенная стоимость товара и относящиеся к ней дополнительные сведения должны быть достоверными и документально подтвержденными.

(2) При необходимости в подтверждении правильности заявленной таможенной стоимости товара по требованию таможенного органа декларант обязан представить соответствующие сведения. Если у таможенного органа возникают сомнения относительно достоверности представленных сведений, декларант имеет право определить таможенную стоимость товара методами, предусмотренными настоящим законом.

(3) В случае, если таможенный орган распоряжается об отсрочке окончательного определения таможенной стоимости, декларант вправе вывезти товар с таможни при условии внесения достаточной гарантии, которая покрывала бы ввозные платежи в отношении соответствующего товара. Процедура отсрочки окончательного определения таможенной стоимости товара устанавливается Таможенной службой.

Достаточной гарантией является денежный депозит или гарантийное письмо, выданное банком, признанным таможенным органом (банковская гарантия), или гарантия таможенного брокера.

Для целей настоящей статьи достаточная гарантия представляет собой разницу между ввозными платежами, исчисленными на основе таможенной стоимости товара, временно определенной таможенным органом, и ввозными платежами, исчисленными на основе заявленной декларантом таможенной стоимости.

[Ст. 7 ч.(3) в редакции ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

(3¹) В случае отсрочки окончательного определения таможенной стоимости товара ввозные платежи, исчисленные на основе заявленной декларантом таможенной стоимости, вносятся в государственный бюджет, достаточная гарантия в виде денежного депозита перечисляется на казначейский счет гарантий, а банковская гарантия или гарантия таможенного брокера представляется в таможенную, выполняющую ввозные таможенные формальности, до выдачи разрешения на выпуск.

[Ст. 7 ч.(3¹) введена ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

(3²) В случае, если в течение 30 календарных дней со дня вывоза товара декларант не представит доказательных документов, подтверждающих таможенную стоимость товара, таможенный орган приступает к исполнению гарантии и операция по помещению товара под определенный таможенный режим считается завершенной.

[Ст. 7 ч.(3²) введена ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

(3³) Если при выполнении ввозных таможенных формальностей выясняется, что таможенная стоимость товара не может быть определена применением статьи 11, хотя бы и при отсрочке окончательного определения таможенной стоимости, таможенный орган применяет в установленном настоящим законом порядке положения статей 12–17, а определенная таким образом таможенная стоимость признается окончательной.

[Ст. 7 ч.(3³) введена ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

(4) В случае несогласия с решением таможенного органа по поводу таможенной стоимости товара декларант может обжаловать это решение в порядке, установленном законодательством, как в таможенный орган, так и в судебную инстанцию, без уплаты штрафа.

(5) Дополнительные расходы, связанные с уточнением таможенной стоимости товара либо представлением относящейся к ней дополнительной информации, покрывает декларант в случае, если таможенным органом выявлена недостоверность данных, содержащихся в декларации. Расходы, связанные с осуществлением по настоянию таможенного органа дополнительного контроля, результаты которого подтвердили первоначальную информацию декларанта, возмещаются таможенным органом.

Статья 8. Права и обязанности таможенного органа

(1) Таможенный орган осуществляет контроль за правильностью определения таможенной стоимости товара.

(2) Таможенный орган имеет право принять решение о правильности или неправильности заявленной декларантом таможенной стоимости товара.

(3) При отсутствии данных, подтверждающих правильность определения заявленной таможенной стоимости товара, либо при наличии оснований полагать, что представленные декларантом (импортером) сведения недостоверны (в частности, когда стоимость товара ниже его производственной стоимости) и/или недостаточны, таможенный орган вправе самостоятельно определить таможенную стоимость товара, последовательно применяя один из шести методов, предусмотренных настоящим законом.

[Ст. 8 ч.(3) в редакции ЗП103-XVI от 16.05.08, МО117-119/04.07.08 ст.459]

(4) Таможенный орган вправе использовать информацию, представленную декларантом при заявлении таможенной стоимости товара и определенную как коммерческая тайна, исключительно в таможенных целях и не имеет права передавать ее третьим лицам, за исключением случаев, предусмотренных законодательством. За разглашение информации, составляющей коммерческую тайну, таможенный орган несет ответственность согласно законодательству.

(5) В случае принятия должностным лицом таможенного органа решения о неприемлемости заявленной декларантом таможенной стоимости товара таможенный орган уведомляет декларанта по его просьбе в письменной форме о мотивах непринятия указанной стоимости, оставляя за декларантом право обжаловать отказ без уплаты штрафа декларантом или иным лицом, ответственным за уплату ввозных платежей.

[Ст. 8 ч.(5) изменена ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

(6) После принятия окончательного решения о неприемлемости заявленной декларантом таможенной стоимости товара таможенный орган по письменной просьбе декларанта обязан в месячный срок представить ему письменное разъяснение причин, по которым заявленная таможенная стоимость товара не может быть принята за основу для начисления ввозных платежей.

[Ст.8 ч.(6) изменена ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

(7) Для статьи 7 и настоящей статьи выражение “без уплаты штрафа” означает, что декларант не может быть оштрафован или подвергнут иным санкциям лишь по той причине, что он решил воспользоваться правом обжалования.

Статья 9. Начисление и взимание таможенной пошлины

(1) Начисление и взимание таможенной пошлины производятся на основе таможенной стоимости товара до или в момент предъявления таможенной декларации.

[Ст.9 ч.(1) изменена ЗП280-ХVI от 14.12.07, МО94-96/30.05,08 ст.349; в силу с 30.05.08]

(2) Таможенная пошлина поступает в государственный бюджет.

Глава IV

МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРА И ПОРЯДОК ИХ ПРИМЕНЕНИЯ

Статья 10. Методы определения таможенной стоимости товара

(1) Таможенная стоимость ввозимого на таможенную территорию товара определяется следующими методами:

а) по стоимости сделки, то есть по цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате;

[Ст.10 ч.(1), пкт.а) изменен ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

б) по стоимости сделки, предметом которой является идентичный товар;

с) по стоимости сделки, предметом которой является однородный товар;

д) по единичной стоимости товара;

е) по расчетной стоимости товара;

ф) резервным методом.

(2) Основной из указанных в части (1) методов - метод определения таможенной стоимости товара по стоимости сделки, предметом которой он является. Если основной метод не может быть использован, применяются другие методы. При этом каждый последующий метод применяется, если таможенная стоимость товара не может быть определена предыдущим методом. Методы, предусмотренные пунктами д) и е) могут использоваться в любой последовательности по желанию декларанта.

Статья 11. Метод определения таможенной стоимости товара по стоимости сделки, то есть по цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате

[Ст.11 наименование изменено ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

(1) При определении таможенной стоимости товара по стоимости сделки, то есть по цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, в стоимость сделки включаются следующие компоненты (если они не были ранее включены в стоимость товара):

[Ст.11 ч.(1), вводная часть изменена ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

а) расходы по доставке товара в аэропорт или иное место ввоза товара на таможенную территорию:

- расходы, связанные со страхованием;

- стоимость транспортировки;

- стоимость погрузки, выгрузки и перевалки товара;

б) расходы, понесенные покупателем:

- комиссионные и брокерские, за исключением комиссионных по закупке товара;

- стоимость контейнеров и/или другой многооборотной тары, если в соответствии с Товарной номенклатурой они рассматриваются как единое целое с товаром;

- стоимость упаковки, включая стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке;

с) распределенная пропорционально стоимости следующих товаров и услуг, которые прямо или косвенно поставляются покупателем бесплатно или по сниженной цене для использования в связи с производством и продажей на экспорт оцениваемого товара, в той мере, в какой эта стоимость не была включена в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате:

- материалов, компонентов, частей и других подобных элементов, являющихся составной частью

товара;

- инструментов, штампов, форм и других подобных предметов, использованных в производстве товара;

- материалов, израсходованных при производстве товара;

- инженерно-проектных работ, работ по развитию, художественных и конструкторских работ, чертежей и эскизов, выполненных за пределами страны и необходимых для производства товара;

d) роялти и лицензионные платежи, относящиеся к оцениваемому товару, которые покупатель должен уплатить прямо или косвенно в качестве условия продажи оцениваемого товара, в случае, если эти роялти и лицензионные платежи не были включены в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате;

[Ст.11 ч.(1), пкт.d) в редакции ЗПЗ24 от 23.12.13, МОЗ20-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

e) стоимость какой-либо части выручки от любой из последующих перепродаж, распоряжения или использования товара, которая прямо или косвенно причитается продавцу.

(2) Любое добавление к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, производится в соответствии с положениями настоящей статьи лишь на основе объективных и поддающихся количественному определению данных.

(3) При определении таможенной стоимости товара не допускается добавление к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, за исключением тех, которые предусмотрены в настоящей статье.

(4) Данный метод не может быть применен, если:

a) существуют ограничения прав покупателя на оцениваемый товар, за исключением ограничений:

- установленных законодательством;

- касающихся географического региона, в котором товар может быть перепродан;

- существенно не влияющих на цену товара;

b) продажа товара и стоимость сделки зависят от соблюдения условий, влияние которых не может быть учтено;

c) информация, использованная декларантом при заявлении таможенной стоимости товара, недостоверна или не подтверждена документально;

d) участники сделки являются связанными лицами, за исключением случаев, когда их связанность не влияет на стоимость сделки и стоимость сделки приемлема для таможенных целей согласно положениям части (5);

(5) a) При определении того, является ли стоимость сделки приемлемой для целей части (4), тот факт, что покупатель и продавец связаны между собой в значении части (6), не является достаточным основанием для признания стоимости сделки неприемлемой. В этом случае изучаются обстоятельства продажи и стоимость сделки принимается при условии, что указанная связь не повлияла на цену. Если таможенный орган, располагая информацией, полученной от декларанта или из иных источников, имеет основания считать, что связь повлияла на цену, он сообщает свои доводы декларанту (если декларант просит - в письменной форме) и предоставляет ему возможность обосновать стоимость сделки.

b) При продаже, осуществляемой связанными между собой лицами, стоимость сделки принимается и товар оценивается в соответствии с положениями части (4), если декларант докажет, что такая стоимость близка к одной из следующих стоимостей, имевших место в то же или почти в то же время:

- стоимости сделки при продажах несвязанным покупателям идентичных или однородных товаров из той же страны экспорта;

- таможенной стоимости идентичных или однородных товаров, определенной согласно положениям статьи 15;

- таможенной стоимости идентичных или однородных товаров, определенной согласно положениям статьи 16.

c) При применении вышеуказанных критериев учитывается разница в коммерческих уровнях, в количественных уровнях, в компонентах, перечисленных в настоящей статье, и в расходах, понесенных продавцом при продажах, в которых продавец и покупатель не связаны между собой, по сравнению с расходами, понесенными продавцом при продажах, в которых продавец и покупатель связаны между собой.

d) Критерии, указанные в пункте b), применяются по инициативе декларанта и только с целью сопоставления.

(6) Для целей настоящего закона лица признаются связанными между собой, если:

- одно из них является членом совета директоров или членом наблюдательного совета предприятия другого лица, и наоборот;
- они являются юридически признанными деловыми партнерами;
- одно из них является работодателем, другое - работником;
- какое-либо лицо прямо или косвенно владеет, контролирует или является держателем не менее 5 процентов акций с правом голоса, выпущенных в обращение обоими;
- одно из них прямо или косвенно контролирует другое;
- оба прямо или косвенно контролируются третьим лицом;
- вместе прямо или косвенно контролируют третье лицо;
- оба являются членами одной семьи.

(7) Лица, имеющие деловые связи, в случае, когда одно из них является исключительно агентом, дистрибьютором или концессионером другого (независимо от используемого наименования), считаются связанными между собой для целей настоящего закона, если они подпадают под действие положений части (6).

(8) Расходы, понесенные покупателем в связи с услугами по предотгрузочной инспекции импортируемых товаров, не включаются в таможенную стоимость этих товаров.

Статья 12. Метод определения таможенной стоимости
товара по стоимости сделки, предметом
которой является идентичный товар

(1) При использовании данного метода за основу принимается стоимость сделки, предметом которой является идентичный товар. При этом идентичными признаются товары, по всем признакам сходные с оцениваемым товаром. К числу таких признаков относятся:

- a) физические характеристики;
- b) качество и репутация на рынке;
- c) страна происхождения;
- d) производитель.

(2) Незначительные различия во внешнем виде не могут служить основанием для включения товаров в категорию неидентичных, если в остальном эти товары отвечают требованиям, предусмотренным частью (1).

Статья 13. Метод определения таможенной стоимости
товара по стоимости сделки, предметом
которой является однородный товар

(1) При использовании данного метода за основу принимается стоимость сделки, предметом которой является однородный товар. При этом однородными признаются товары, которые, не будучи идентичными, имеют сходные признаки и состоят из сходных компонентов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемому товару, и быть коммерчески взаимозаменяемыми.

(2) При определении однородности товаров учитываются следующие их признаки:

- a) качество, наличие товарного знака, репутация на рынке;
- b) страна происхождения;
- c) производитель.

Статья 14. Дополнительные положения, относящиеся
к определению таможенной стоимости
товара по стоимости сделки, предметом которой
является идентичный или однородный товар

(1) Товар не признается идентичным или однородным с оцениваемым товаром, если:

- a) он не был произведен в той же стране, что и оцениваемый товар;
- b) его проектирование, опытно-конструкторские, художественные работы над ним, его дизайн, эскизы, чертежи были выполнены на территории Республики Молдова.

(2) Товар, произведенный не изготовителем оцениваемого товара, а другим лицом, рассматривается как идентичный или однородный с оцениваемым товаром, только если не имеется идентичных или однородных товаров, произведенных изготовителем оцениваемого товара.

(3) Метод определения таможенной стоимости товара по стоимости сделки, предметом которой является идентичный или однородный товар, применяется, если идентичный или однородный товар:

- a) продан для ввоза на территорию Республики Молдова;
- b) ввезен одновременно или не ранее чем за 90 дней до ввоза товара, подлежащего оценке;
- c) ввезен примерно в том же количестве и/или на тех же коммерческих условиях. Если идентичный или однородный товар был ввезен в ином количестве и/или на других коммерческих условиях,

декларант должен произвести необходимую корректировку заявленной им таможенной стоимости товара с учетом этих различий и документально подтвердить представленные сведения.

(4) Если расходы, предусмотренные в пункте а) части (1) статьи 11, включены в стоимость сделки, последняя корректируется с учетом существенной разницы, которая может иметь место между этими расходами для оцениваемых товаров и идентичных или однородных товаров и обусловлена различиями в расстояниях и транспортных средствах.

(5) Если при определении таможенной стоимости товара за основу может быть принята стоимость одной из нескольких сделок, предметом которых являются идентичные или однородные товары, то применяется самая низкая стоимость сделки.

Статья 15. Метод определения таможенной стоимости товара по его единичной стоимости

(1) Если ввезенный на таможенную территорию (оцениваемый) товар продается в том состоянии, в каком был ввезен, его таможенная стоимость в соответствии с положениями настоящей статьи основывается на цене единицы продукции, по которой этот товар или идентичный либо однородный товар продается в наибольшем совокупном количестве лицам, которые не связаны с продавцом, одновременно или почти одновременно с ввозом оцениваемого товара, при условии осуществления следующих вычетов:

а) комиссионных, обычно уплачиваемых или согласованных к уплате, либо надбавок, применяемых в обычном порядке в отношении прибыли и покрытия общих расходов при продажах товаров того же класса или вида;

б) обычных транспортных и страховых расходов, а также связанных с ними расходов, понесенных на территории Республики Молдова;

[Ст.15 ч.(1), пкт.с) утратил силу ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

д) таможенных пошлин и налогов, подлежащих уплате в связи с ввозом или продажей товаров.

(2) Если ни ввезенный на таможенную территорию (оцениваемый) товар, ни идентичный или однородный товар не продается одновременно или почти одновременно с ввозом оцениваемого товара, то таможенная стоимость основывается, если иное не предусмотрено в части (1), на цене единицы продукции, по которой эти товары продаются в том состоянии, в каком были ввезены, на самую раннюю дату после ввоза оцениваемого товара, но не позднее 90-го дня после ввоза.

(3) Если ни ввезенный на таможенную территорию (оцениваемый) товар, ни идентичный или однородный товар не продается в том состоянии, в каком был ввезен, то по запросу декларанта таможенная стоимость основывается на цене единицы продукции, по которой эти товары после дальнейшей обработки продаются в наибольшем совокупном количестве лицам, не связанным с продавцом, при этом делаются поправки на добавленную стоимость, обусловленную обработкой, и вычеты, предусмотренные в части (1).

Статья 16. Метод определения таможенной стоимости товара по его расчетной стоимости

(1) Таможенная стоимость товара согласно положениям настоящей статьи основывается на его расчетной стоимости, включающей:

а) издержки или стоимость материалов и производственных операций или других работ по изготовлению товара;

б) объем прибыли и общих расходов, равный тому, который отражается обычно в продажах товаров того же класса или вида, что и оцениваемый товар, изготовленных производителями для ввоза в страну импорта;

с) издержки или любые другие расходы, предусмотренные в пункте а) части (1) статьи 11.

(2) Таможенный орган не вправе требовать или обязывать лицо, не являющееся резидентом, представлять для проверки учетные документы либо разрешать доступ к ним для определения расчетной стоимости. Вместе с тем информация, сообщенная производителем товара в целях определения его таможенной стоимости согласно положениям настоящей статьи, может быть проверена в другой стране таможенным органом с согласия производителя и при условии, что этим органом будет направлено письменное уведомление правительству данной страны и что оно не возражает против расследования.

Статья 17. Резервный метод

(1) Если таможенная стоимость товара не может быть определена применением методов, указанных в статьях 11, 12, 13, 15 и 16, она определяется на основании данных, доступных на таможенной территории страны, разумными средствами, совместимыми с общими принципами и положениями статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) и соглашения о применении

статьи VII указанного Генерального соглашения.

[Ст.17 ч.(1) в редакции ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.17 ч.(2) утратила силу ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

(3) При определении таможенной стоимости товара резервным методом за основу не могут быть приняты:

а) продажная цена в Республике Молдова произведенных на ее территории товаров;

[Ст.17 ч.(3), пкт.а) в редакции ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

б) цена товара на внутреннем рынке страны-экспортера;

с) произвольно установленная или фиктивная цена товара;

д) система, предусматривающая применение в таможенных целях более высокой стоимости товара из двух возможных;

е) производственная стоимость товара, отличная от расчетной стоимости идентичных или однородных товаров, определенная в соответствии с пунктом а) статьи 16;

ф) стоимость товара, реализованного для экспорта не в страну-импортер, а в другую страну;

г) минимальная таможенная стоимость товара.

Статья 17¹. Стоимость экспортируемых товаров

Стоимость экспортируемых товаров определяется на основе их договорной стоимости с учетом транспортных расходов до границы.

[Ст.17¹ в редакции ЗП275 от 15.11.13, МО291-296/13.12.13 ст.801]

Глава V

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРА

Статья 18. Цель и порядок определения страны происхождения товара

(1) Страна происхождения товара определяется с целью осуществления тарифных и нетарифных мер, направленных на регулирование ввоза товаров на таможенную территорию и их вывоза за пределы этой территории.

(2) Порядок определения страны происхождения товара устанавливается Правительством на основании положений настоящего закона и международных соглашений, одной из сторон которых является Республика Молдова.

Статья 19. Страна происхождения товара

(1) Страной происхождения товара считается страна, в которой он был полностью получен или подвергнут достаточной переработке в соответствии с критериями, установленными настоящим законом и международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова.

[Ст.19 ч.(1) изменена ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

(2) Страной происхождения товара могут считаться также группа стран, таможенный союз стран, часть страны, если есть необходимость в их выделении в целях определения происхождения товара.

(3) При установлении критериев определения страны происхождения товаров в первую очередь учитываются критерии, предусмотренные соглашениями о свободной торговле, ратифицированными Республикой Молдова. В остальных случаях применяются положения национального законодательства.

Статья 20. Товар, полностью полученный в соответствующей стране

Товарами, полностью полученными в соответствующей стране, считаются:

а) полезные ископаемые и другие природные вещества, добытые из недр соответствующей страны или со дна ее территориальных вод;

б) растения и растительная продукция, выращенные или собранные в соответствующей стране;

с) живые животные, родившиеся и выращенные в соответствующей стране;

д) продукция, полученная в соответствующей стране из выращенных в ней живых животных;

е) продукция, полученная в результате охотничьего и рыболовного промысла на территории соответствующей страны;

ф) продукция морского рыболовного промысла и другая продукция морского промысла, полученная за пределами территориальных вод соответствующей страны судном, принадлежащим ей либо арендованным ею;

г) продукция, изготовленная на борту перерабатывающего судна соответствующей страны исключительно из продукции, указанной в пункте ф);

h) отходы и лом, полученные в результате производственных операций и операций по переработке

в соответствующей стране;

и) бывшие в употреблении изделия, собранные в соответствующей стране и пригодные только для переработки в сырье;

ж) продукция, изготовленная в соответствующей стране исключительно из продукции, указанной в пунктах а)–и).

[Ст.20 в редакции ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

Статья 21. Критерии достаточной переработки товара

(1) Если в производстве товара участвовали две или более двух стран, его происхождение определяется на основании критериев достаточной переработки товара.

(2) Критерии достаточной переработки товара устанавливаются и применяются в соответствии с настоящим законом и международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова, в порядке, определяемом Правительством.

(3) Критериями достаточной переработки товара в данной стране являются:

а) изменение его товарной позиции (классификационного кода) по Товарной номенклатуре на уровне любого из первых четырех знаков, произошедшее в результате переработки товара;

б) выполнение производственных или технологических операций, достаточных для того, чтобы страной происхождения товара считалась страна, где были осуществлены эти операции;

с) изменение стоимости товара, если доля стоимости использованных для его производства материалов составляет не менее 45 процентов (правило адвалорной доли).

(4) Не отвечающими критериям достаточной переработки товара считаются:

а) операции по обеспечению сохранности продукции во время транспортировки и хранения;

б) операции по разборке и сборке упаковки;

с) мойка, чистка, удаление пыли, покрытие окисью, маслом, краской или другими веществами;

д) глажка или прессование текстиля;

е) простые операции по покраске или полировке;

ф) шелушение, частичное или полное отбеливание, шлифовка и полировка зерновых и риса;

г) операции по измельчению, окрашиванию сахара или формированию кускового сахара;

х) снятие кожуры, извлечение семян и разделка фруктов, орехов и овощей;

и) затачивание, простой помол или простая резка;

ж) просеивание через сито или решето, сортировка, классифицирование, отбор, подбор (в том числе составление наборов изделий);

з) простой разлив, фасовка в банки, флаконы, мешки, ящики, коробки, крепление на пластине или картоне и другие простые операции по упаковке;

и) наложение или воспроизведение марок, этикеток, логотипов и других аналогичных отличительных знаков на продукции или ее упаковке;

л) простое смешивание продуктов, в том числе разных видов, когда один или несколько компонентов смеси не соответствуют установленным условиям для указания места происхождения;

м) простые сборочные операции для составления полного изделия или разборка продукта по частям;

н) убой скота;

о) комбинация двух или более операций, указанных в пунктах а)–н).

[Ст.21 ч.(4) в редакции ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

(5) Продукт, достигающий выполнения критерия достаточной переработки, предусмотренного в части (3), исключительно за счет проведения операций, перечисленных в части (4), не будет считаться происходящим из той страны, где эти операции имели место.

[Ст.21 ч.(5) в редакции ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

Статья 22. Определение страны происхождения

товара при поставке его партиями

(1) Товар в разобранном или некомплектном виде, поставляемый несколькими партиями, если условия производства или транспортировки не позволяют отгрузить его одной партией, а также товар, разделенный на партии по ошибке, по желанию декларанта должен рассматриваться как один товар.

(2) Условиями применения положения части (1) являются:

а) предварительное уведомление таможенного органа о разделении товара на партии с указанием причин такого разделения и со спецификацией каждой партии, включающей классификационный код товара по Товарной номенклатуре, сведения о стоимости и стране происхождения товара;

б) документальное подтверждение ошибочности разделения товара на партии;

с) поставка всех партий товара из одной страны одним экспортером;

d) ввоз всех партий товара через один таможенный пункт;

e) поставка всех партий товара в срок, не превышающий шести месяцев с даты принятия таможенным органом таможенной декларации либо истечения срока ее представления в отношении первой партии.

Статья 23. Подтверждение происхождения товара

(1) Для подтверждения происхождения товара таможенный орган вправе потребовать у декларанта сертификат о происхождении товара.

(2) При ввозе товара на таможенную территорию сертификат о его происхождении представляется в обязательном порядке, если:

a) стране происхождения товара Республика Молдова предоставляет льготный режим по таможенному тарифу;

b) ввоз товаров из соответствующей страны регулируется количественными ограничениями или иными мерами регулирования внешнеторговой деятельности;

c) это предусмотрено законодательством в области охраны окружающей среды, здравоохранения, защиты прав потребителей, охраны общественного порядка, государственной безопасности и других жизненно важных областях, а также международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова;

d) в представляемых для таможенного оформления документах отсутствуют сведения о происхождении товара либо у таможенного органа есть основания полагать, что декларируемые сведения о происхождении товара недостоверны.

(3) При вывозе товара с таможенной территории сертификат о его происхождении, если он необходим согласно соответствующим контрактам, правилам страны-импортера или международным соглашениям, одной из сторон которых является Республика Молдова, выдается уполномоченными на то органами.

(4) При сертификации происхождения экспортируемого товара таможенный орган вправе потребовать от хозяйствующего субъекта необходимые документы, в том числе об экспертизе, подтверждающие и свидетельствующие о происхождении товара, и при необходимости осуществлять экспертизу происхождения товара. Хозяйствующий субъект несет полную ответственность за представленную информацию.

Статья 24. Сертификат о происхождении товара

(1) Сертификат о происхождении товара должен однозначно свидетельствовать о том, что страной происхождения данного товара является соответствующая страна, и содержать:

a) заявление экспортера о том, что товар отвечает требованиям статьи 20;

b) справку выдавшего сертификат компетентного органа страны-экспортера, подтверждающую достоверность приведенных в сертификате сведений.

(2) Сертификат о происхождении товара представляется вместе с таможенной декларацией и другими документами, необходимыми для их оформления таможенным органом. При утрате сертификата предъявляется его официально заверенный дубликат.

(3) При возникновении сомнений относительно достоверности сертификата о происхождении товара или содержащихся в нем сведений таможенный орган вправе обратиться к органам, выдавшим сертификат, или к специализированным организациям страны, указанной в качестве страны происхождения товара, для получения дополнительных либо уточняющих сведений.

(4) В случаях, предусмотренных настоящим законом, происхождение товара считается установленным только при предъявлении оформленного надлежащим образом сертификата о происхождении товара и представлении дополнительных либо уточняющих сведений.

[Ст.24 ч.(4) изменена ЗП103-XVI от 16.05.08, МО117-119/04.07.08 ст.459]

Статья 25. Дополнительные положения, относящиеся

к определению страны происхождения товара

(1) В отношении товаров, происходящих из стран, с которыми Республика Молдова заключила соглашения о предоставлении режима наибольшего благоприятствования, может применяться (восстанавливаться) льготный режим по таможенному тарифу при предъявлении сертификата о происхождении товара не позднее чем через год со дня оформления таможенных документов.

(2) При определении страны происхождения товара происхождение использованных для его производства энергетических ресурсов, машин, оборудования и инструментов не учитывается.

(3) Особенности определения страны происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию из третьих стран, устанавливаются Правительством.

[Ст.25 ч.(3) изменена ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

(4) По запросу декларанта или любого другого заинтересованного лица информация о стране происхождения или привилегированного происхождения товара сообщается ему в возможно более короткие сроки, но не позднее 150 дней со дня поступления запроса, при условии, что соответствующим органам были сообщены все необходимые сведения. Такие запросы могут приниматься до и после начала торговли соответствующим товаром. Установленные данные о стране происхождения товара действительны в течение трех лет при условии, что факты, на которых они основываются, и условия, в которых они были получены, остаются сопоставимыми.

Статья 26. Обоснование отказа в перемещении

товара через таможенную границу

(1) Таможенный орган имеет право отклонить просьбу о перемещении товара через таможенную границу лишь при наличии обоснованных доводов относительно того, что страной происхождения этого товара является страна, перемещение товаров которой не может быть разрешено в соответствии с законодательством или международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова.

(2) Непредставление надлежаще оформленного сертификата или дополнительных либо уточняющих сведений о происхождении товара не может служить основанием для отказа в перемещении товара через таможенную границу.

(3) Перемещение через таможенную границу товара, происхождение которого достоверно не установлено, разрешается при условии уплаты таможенной пошлины по максимальным ставкам таможенного тарифа.

Глава VI ТАРИФНЫЕ ЛЬГОТЫ

Статья 27. Тарифные льготы

(1) Под тарифными льготами понимаются льготы, предоставляемые страной на условиях взаимности либо в одностороннем порядке в отношении товаров, перемещаемых через ее таможенную границу, в виде установления тарифных квот на льготный ввоз или вывоз товаров, снижения ставки таможенной пошлины, освобождения от пошлины, возврата ранее уплаченной пошлины.

(2) Тарифные льготы устанавливаются настоящим законом и не могут носить индивидуального характера, за исключением случаев, предусмотренных статьей 28.

(3) Тарифные льготы предоставляются в порядке, установленном законодательством и международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова.

Статья 28. Освобождение от таможенной пошлины

От таможенной пошлины освобождаются:

а) транспортные средства, используемые для международных перевозок пассажиров и багажа, грузов, предметы материально-технического снабжения и снаряжения, топливо, продовольствие, необходимые для эксплуатации этих транспортных средств во время их нахождения в пути или приобретенные за границей в связи с ликвидацией поломки на сумму, установленную соответствующими законодательными актами, а также товары, происходящие из зон свободного предпринимательства, ввезенные на остальную часть таможенной территории Республики Молдова;

б) товары, ввозимые на таможенную территорию или вывозимые за ее пределы для официального пользования иностранными гражданами, в соответствии с законодательством, а также международными соглашениями, одной из сторон которых является Республика Молдова;

с) национальная валюта, иностранная валюта (кроме используемой в нумизматических целях), а также ценные бумаги в соответствии с законодательством;

д) товары, ввозимые на таможенную территорию или вывозимые за ее пределы в качестве гуманитарной помощи, - при наличии подтверждения их назначения уполномоченного на то органа;

е) товары, ввозимые на таможенную территорию или вывозимые за ее пределы в качестве безвозмездной помощи (пожертвований) или в благотворительных целях по линии государства, - при наличии подтверждения их назначения уполномоченного на то органа;

ф) товары, временно ввозимые на таможенную территорию или временно вывозимые за ее пределы под таможенным контролем в рамках соответствующих таможенных назначений;

г) товары, помещенные под таможенные режимы транзита, таможенного склада и под таможенные назначения уничтожения, отказа в пользу государства;

h) импортируемые физическими лицами товары для личного пользования или потребления, стоимость или количество которых не превышает лимиты, установленные действующим законодательством. Если таможенная стоимость товаров превышает необлагаемый лимит в 300 евро,

таможенная пошлина рассчитывается исходя из таможенной стоимости товаров, а указанный необлагаемый лимит не уменьшает их облагаемую стоимость;

[Ст.28 пкт.г) изменен ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.28 пкт.г) изменен ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

и) отечественные товары, ранее вывезенные и возвращенные в течение трех лет в неизменном состоянии, и продукты переработки после переработки вне таможенной территории в соответствии с таможенными правилами;

ж) книжная продукция и периодические издания (за исключением носящих рекламный и эротический характер) товарных позиций 4901, 4902, 4903 00 000, 4904 00 000 и 4905, учебные пособия для дошкольных, учебных и лечебных учреждений;

[Ст.28 пкт.ж) изменен ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 01.01.13]

[Ст.28 пкт.ж) в редакции ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

к) товары, размещаемые и реализуемые в магазинах duty free;

[Ст.28 пкт.к) в редакции ЗП171-XVI от 19.07.07, МО112-116/03.08.07 ст.510]

л) товары (услуги), ввозимые в зону свободного предпринимательства с остальной части таможенной территории Республики Молдова, из-за пределов таможенной территории Республики Молдова, с территорий других зон свободного предпринимательства, товары (услуги), вывозимые за пределы таможенной территории Республики Молдова и на территории других зон свободного предпринимательства, а также отечественные товары из зоны свободного предпринимательства, ввозимые на остальную часть таможенной территории Республики Молдова;

[Ст.28 пкт.л) изменен ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.28 пкт.л) в редакции ЗП307 от 26.12.12, МО26/04.02.13 ст.95]

[Ст.28 пкт.л) изменен ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

[Ст.28 пкт.л) изменен ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

[Ст.28 пкт.л¹) утратил силу согласно ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

[Ст.28 пкт.л¹) введен ЗП144-XVI - от 22.06.07, МО94-97/06.07.07 ст.424]

м) товары, помещенные под таможенный режим переработки на таможенной территории, за исключением подакцизных товаров, мяса крупного рогатого скота, свежего или охлажденного (код 0201), мяса крупного рогатого скота, мороженого (код 0202), свинины свежей, охлажденной или мороженой (код 0203), баранины или козлятины свежей, охлажденной или мороженой (код 0204), пищевых субпродуктов крупного рогатого скота, свиней, овец, коз, лошадей, ослов, мулов или лошаков, свежих, охлажденных или мороженных (код 0206), мяса и пищевых субпродуктов домашней птицы, указанной в товарной позиции 0105, свежих, охлажденных или мороженных (код 0207), свиного сала, отделенного от тощего мяса, и жира домашних свиней и домашней птицы, не вытопленных или не извлеченных другим способом, свежих, охлажденных, мороженных, соленых, в рассоле, сушеных или копченых (код 0209 00), молока и сливок сгущенных или с добавлением сахара либо других подслащивающих веществ (код 0402), крахмала картофельного (код 1108 13 000), жира крупного рогатого скота, овец или коз, кроме жира, указанного в товарной позиции 1503 (код 1502 00), и тростникового сахара-сырца (код 1701 11). Таможенная пошлина, уплаченная за товары, помещенные под таможенный режим переработки на таможенной территории, к которым применяется таможенная пошлина, возмещается в порядке, установленном Таможенной службой, в срок, не превышающий 10 дней;

н) товары, импортируемые в Республику Молдова за счет кредитов и грантов, предоставленных Правительству или выделенных под государственные гарантии, за счет займов, предоставленных международными финансовыми организациями (в том числе за счет доли Правительства), предназначенных для реализации соответствующих проектов, а также за счет грантов, предоставленных учреждениям, финансируемым из бюджета, согласно перечню, утвержденному Правительством;

н¹) товары (услуги), импортируемые на территорию страны, предназначенные для проектов финансовой помощи, предоставленных Глобальным фондом по борьбе с ВИЧ/СПИД, туберкулезом и малярией (GFATM) на основании Соглашения о гранте № MOL-809-G05-T и Соглашения о гранте № MOL-809-G06-H, внедряемых Центром политик и анализа в здравоохранении (Центр PAS);

[Ст.28 пкт.н¹) введен ЗП112 от 04.06.2010, МО110-113/02.07.2010 ст.337]

н²) товары (услуги), импортируемые на территорию страны, предназначенные для проекта

“Восстановление системы по очистке сточных вод города Ниспорень”, предоставленные Агентством по развитию Чехии на основе меморандума, заключенного между Агентством по развитию Чехии и примэрией города Ниспорень, подписанного 28 апреля 2010 года в Кишинэу, реализуемого примэрией города Ниспорень и ассоциацией “Sduzeni Nisporeni”, в состав которой входят “Centrum inovaci a rozvoje o.s. (CIR o.s.)”, “Topol Water s.r.o.” и “VHS Kubicek s.r.o.”;

[Ст.28 пкт.п²) введен ЗП212 от 27.10.11, МО197-202/18.11.11 ст.575]

п³) товары, предназначенные для проектов технической помощи, реализуемых на территории страны международными организациями и странами-донорами в соответствии с международными договорами, одной из сторон которых является Республика Молдова;

[Ст.28 пкт.п³) введен ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

о) оборудование, снаряжение и наградные атрибуты, полученные Национальным олимпийским комитетом и национальными профильными спортивными федерациями в дар от Международного олимпийского комитета, европейских и международных профильных спортивных федераций для подготовки спортсменов высокого класса и поддержки олимпийского движения без права продажи данного оборудования, снаряжения и наградных атрибутов;

р) акцизные марки, импортируемые и предназначенные для маркировки подакцизных товаров;

[Ст.28 пкт.г) утратит силу согласно ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 01.01.13]

[Ст.28 пкт.г) изменен ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

q¹) товары, импортируемые в Республику Молдова юридическими лицами в некоммерческих целях и помещенные под таможенный режим импорта, таможенная стоимость которых не превышает 100 евро;

[Ст. 28 пкт.q¹) введен ЗП62 от 30.03.12, МО64/03.04.12 ст.215]

q²) долгосрочные материальные активы, используемые непосредственно в производстве товаров, оказании услуг и/или выполнении работ, предназначенные для включения в уставный капитал в предусмотренном законом порядке и сроки. Порядок применения соответствующих налоговых льгот устанавливается положением, утвержденным Правительством.

Долгосрочными материальными активами, используемыми непосредственно в производстве товаров, оказании услуг и/или выполнении работ, являются активы, износ которых относится на стоимость произведенных товаров, оказанных услуг и/или выполненных работ.

Для пользования данной налоговой льготой эти долгосрочные материальные активы не могут быть проданы, сданы в аренду, имущественный наем, узуфрукт, операционный или финансовый лизинг в течение трех лет со дня утверждения соответствующей таможенной декларации или выдачи накладной. В случае продажи, сдачи в аренду, имущественный наем, узуфрукт, операционный или финансовый лизинг этих долгосрочных материальных активов до истечения трех лет со дня утверждения соответствующей таможенной декларации или выдачи налоговой накладной таможенная пошлина исчисляется и уплачивается в соответствии с действующим законодательством;

[Ст. 28 пкт.q²) изменен ЗП47 от 27.03.14, МО99-102/25.04.14 ст.251]

[Ст. 28 пкт.q²) введен ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.28 пкт.r) утратил силу согласно ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

s) товары, импортируемые с целью осуществления капитальных инвестиций в рамках и на условиях Инвестиционного соглашения «О Международном свободном порте “Джурджюлешть”»;

t) нефтепродукты, импортируемые в рамках и на условиях Инвестиционного соглашения «О Международном свободном порте “Джурджюлешть”», предназначенные для реализации через пункты по продаже нефтепродуктов, определенные в указанном соглашении;

t¹) товары, техника, оборудование, мебель, предназначенные для ремонта здания Парламента по проспекту Штефан чел Маре ши Сфынт, 105, муниципий Кишинэу, на 2013–2014 годы;

[Ст.28 пкт.t¹) введен ЗП213 от 12.07.13, МО159-160/23.07.13 ст.508]

[Ст.28 пкт.u) утратил силу согласно ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

v) движимые вещи, стоимость которых превышает 6000 леев, а срок службы – один год, ввозимые предприятиями, осуществляющими лизинговую деятельность, в целях выполнения ими договорных обязательств, вытекающих из договоров лизинга, заключенных с физическими или юридическими

лицами Республики Молдова.

[Ст.28 пкт.в) изменен ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

w) импорт ветроэнергетических электрогенераторных установок товарной позиции искл.8502 31 00 мощностью более 1 МВт в период до 31 декабря 2015 года.

[Ст.28 пкт.в) введен ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

x) потребительские товары, ввозимые иностранной военной силой, проводящей временные военные учения, предназначенные исключительно для пользования или потребления военной силой и гражданским составом. Список потребительских товаров утверждается Министерством обороны Республики Молдова;

[Ст.28 пкт.х) введен ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

y) импорт товаров, классифицируемых по товарной позиции 8548 10.

[Ст.28 пкт.у) введен ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

Статья 28¹. Продление срока уплаты таможенной пошлины

(1) По обращению импортеров – хозяйствующих субъектов-производителей в соответствии со статьями 126 и 127¹ Таможенного кодекса продлевается срок уплаты таможенной пошлины на период производственного цикла, но не более чем на 180 дней, на импортируемые сырье, за исключением товаров, указанных в приложении 5 к настоящему закону, материалы, принадлежности, первичную упаковку и комплектующие изделия, используемые исключительно в производстве товаров на экспорт, в порядке, установленном Правительством.

(2) Импортируемые сырье, материалы, принадлежности, первичная упаковка и комплектующие изделия, указанные в части (1), считаются условно выпущенными и находящимися под таможенным надзором в соответствии со статьей 35 Таможенного кодекса, а товары, предназначенные для экспорта, подлежат обязательному вывозу с территории страны в течение 180 дней со дня декларирования ввоза сырья, материалов, принадлежностей, первичной упаковки и комплектующих изделий, использованных при их производстве.

(3) Если до истечения срока, указанного в части (1), произведен экспорт товаров, полученных от переработки импортированных сырья, материалов, принадлежностей, первичной упаковки и комплектующих изделий, на которые был продлен срок уплаты таможенной пошлины, уплата таможенной пошлины не осуществляется. Своими регулирующими решениями Таможенная служба осуществляет процедуру аннулирования сумм таможенной пошлины, исчисленных ранее при импорте сырья, материалов, принадлежностей, первичной упаковки и комплектующих изделий.

(4) Порядок продления срока уплаты таможенной пошлины устанавливается в положении, утвержденном Правительством.

(5) В случае выпуска товаров, предназначенных для экспорта, в свободное обращение на внутреннем рынке или нарушения срока их вывоза из страны таможенные органы исчисляют и взимают таможенные пошлины в соответствии со статьей 126 Таможенного кодекса с применением соответствующих санкций и других мер принудительного исполнения таможенного обязательства, предусмотренных действующим законодательством.

[Ст.28¹ введена ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

Глава VII ПОРЯДОК ВОЗВРАТА ИЗЛИШНЕ УПЛАЧЕННЫХ СУММ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН

Статья 29. Порядок возврата излишне уплаченных сумм таможенных пошлин

(1) Суммы таможенных пошлин, излишне уплаченные в бюджет вследствие погрешностей в расчетах, внесения платежей ранее в суммах, превышающих реальные, или аннулированные после внесения изменений в таможенные декларации, возвращаются плательщику или засчитываются в счет других таможенных и налоговых платежей, если не прошло более одного года со дня уплаты.

[Ст.29 ч.(1) изменена ЗП33 от 06.03.2012, МО99-102/25.05.2012 ст.330]

[Ст.29 ч.(2) утратила силу ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.29 ч.(2) изменена ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

[Ст.29 ч.(3) утратила силу ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.29 ч.(3) в редакции ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

(4) Возврат таможенной пошлины осуществляется в счет погашения задолженностей хозяйствующих субъектов (или их кредиторов) перед национальным публичным бюджетом, а в

случае отсутствия таковых, по заявлению хозяйствующего субъекта, — в счет его будущих обязательств перед национальным публичным бюджетом или на банковский счет хозяйствующего субъекта. Возврат осуществляется в порядке, установленном Правительством, в срок, не превышающий 30 дней.

[Ст.29 ч.(4) изменена ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.29 ч.(4) в редакции ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

[Ст.29 ч.(4) изменена ЗПЗ3 от 06.03.2012, МО99-102/25.05.2012 ст.330]

(5) Сбор за осуществление таможенных процедур возврату не подлежит.

[Ст.29 ч.(5) введена ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Ст.29 ч.(5) утратила силу согласно ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

Глава VIII ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ПОЛОЖЕНИЙ НАСТОЯЩЕГО ЗАКОНА

Статья 30. Ответственность за нарушение положений
настоящего закона

Лица, виновные в нарушении положений настоящего закона, несут ответственность согласно законодательству.

Глава IX МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ

Статья 31. Международные соглашения

Если международным соглашением, одной из сторон которого является Республика Молдова, установлены иные нормы, чем те, которые предусмотрены настоящим законом, применяются нормы международного соглашения.

Глава X ПРИМЕНЕНИЕ ПОЛОЖЕНИЙ НЕКОТОРЫХ СТАТЕЙ

Статья 32. Применение положений некоторых статей

Положения некоторых статей настоящего закона применяются с учетом пояснительных примечаний к ним, изложенных в приложении 4.

[Ст.32 изменена ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

Глава XI ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ И ПЕРЕХОДНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 33.

Настоящий закон вступает в силу со дня опубликования.

Статья 34.

Правительству в шестимесячный срок:

привести свои нормативные акты в соответствие с настоящим законом;

представить Парламенту предложения относительно:

- приведения законодательства в соответствие с настоящим законом;

- разработки нормативных актов, обеспечивающих реализацию настоящего закона.

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПАРЛАМЕНТА

Думитру МОЦПАН

№ 1380-XIII. Кишинэу, 20 ноября 1997 г.

[anexa nr.1](#) 

[Приложение №1 изменено ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Приложение №1 изменено ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 01.01.13]

[Приложение №1 изменено ЗП54 от 22.03.12, МО72-75/13.04.12 ст.233; в силу с 13.04.12]

[Приложение №1 изменено ЗП62 от 30.03.12, МО64/03.04.12 ст.215]

[Приложение №1 изменено ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

[Приложение №1 изменено ЗП301 от 25.12.08, МО12-15/27.01.09 ст.32]

[Приложение №1 изменено ЗП177 от 10.07.08, МО134-137/25.07.08 ст.549]

[Приложение №1 в редакции ЗП110 от 16.05.08, МО107-109/20.06.08 ст.421]

[Приложение №1 изменено ЗП303 от 27.12.07, МО13/19.01.08 ст.42]

[Приложение №1 изменено ЗП186 от 26.07.07, МО112-116/03.08.07 ст.518]

anexa nr.2

[Приложение №2 изменено ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Приложение №2 изменено ЗП213 от 12.07.13, МО159-160/23.07.13 ст.508]

[Приложение №2 изменено ЗП178 от 11.07.12, МО190-192/14.09.12 ст.644; в силу с 14.09.12]

[Приложение №2 изменено ЗП33 от 06.03.12, МО99-102/25.05.12 ст.330]

[Приложение №2 изменено ЗП267 от 23.12.11, МО13-14/13.01.12 ст.32; в силу с 13.01.12]

[Приложение №2 изменено ЗП212 от 27.10.11, МО197-202/18.11.11 ст.575]

[Приложение №2 изменено ЗП162 от 22.07.11, МО170-175/14.10.11 ст.498]

[Приложение №2 изменено ЗП80 от 21.04.11, МО69/23.04.11 ст.177]

[Приложение №2 изменено ЗП114 от 17.06.10, МО121-123/16.07.10 ст.378]

[Приложение №2 изменено ЗП112 от 04.06.10, МО110-113/02.07.10 ст.337]

[Приложение №2 изменено ЗП280 от 14.12.07, МО94-96/30.05.08 ст.349; в силу с 30.05.08]

[Приложение №3 утратило силу ЗП324 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

[Приложение №3 изменено ЗП108-XVIII от 17.12.09, МО193-196/29.12.09 ст.609; в силу с 01.01.10]

Приложение 4
к Закону о таможенном тарифе

**Пояснительные примечания к некоторым статьям
Закона о таможенном тарифе**

**I. Общее примечание
Последовательность применения методов
определения таможенной стоимости**

1. В статьях 11 - 17 установлен порядок определения таможенной стоимости товаров путем применения положений настоящего закона. Методы оценки изложены в порядке их применения.

2. Если таможенная стоимость товара не может быть определена применением положений статьи 11, обращаются последовательно к следующим статьям, вплоть до той из них, которая позволит определить таможенную стоимость. Положения каждой последующей статьи, за исключением статьи 14, можно использовать лишь в том случае, если таможенная стоимость не может быть определена применением положений предыдущей статьи.

3. В отношении статей 15 и 16 соблюдается обычный порядок применения, если декларант не требует его изменения. Если декларант потребовал этого, но затем выясняется невозможность определения таможенной стоимости путем применения положений статьи 16, таможенная стоимость должна определяться, если это возможно, в соответствии с положениями статьи 15.

4. Если таможенная стоимость не может быть определена применением положений ни одной из статей с 11 по 16 включительно, она определяется применением положений статьи 17.

**Применение общепринятых принципов
бухгалтерского учета**

1. Понятие “общепринятые принципы бухгалтерского учета” обозначает признанные консенсусом или пользующиеся широкой поддержкой в стране в данное время нормы в отношении того, какие экономические ресурсы и обязательства должны фиксироваться как активы или пассивы, какие изменения в активах и пассивах должны регистрироваться, каким образом должны измеряться активы и пассивы и изменения в них, какая информация должна быть раскрыта и каким образом, какие финансовые отчеты должны быть подготовлены. Эти нормы могут представлять собой как принципы общего применения, так и подробные практические методы и процедуры.

2. Для целей настоящего закона таможенные органы Республики Молдова используют информацию, подготовленную способом, который согласуется с общепринятыми принципами бухгалтерского учета, применяя соответствующую статью закона.

Например: обычные прибыль и расходы согласно положениям статьи 15 определяются путем использования информации, подготовленной способом, совместимым с общепринятыми принципами бухгалтерского учета в стране импорта. С другой стороны, обычные прибыль и расходы согласно положениям статьи 16 определяются путем использования информации, подготовленной способом,

совместимым с общепринятыми принципами бухгалтерского учета в стране производства.

II. Примечания к статьям

к статье 2

Понятия “идентичные товары” и “однородные товары” не охватывают товары, которые включают или отражают, при необходимости, инженерно-проектные работы, работы по развитию, художественные и конструкторские работы, чертежи и эскизы, по которым не была сделана корректировка согласно пункту с) части (1) статьи 11, поскольку эти компоненты были произведены в стране импорта.

к части (4) статьи 7

1. Согласно этой части декларанту предоставляется право обжалования решения таможенного органа по определению таможенной стоимости товара. Протест может быть подан в вышестоящий таможенный орган, однако декларант имеет право внести протест и в судебную инстанцию.

2. Положение данной части дает право любой из сторон потребовать полной уплаты таможенных пошлин, начисленных до внесения протеста.

к статье 11

подпункт первый пункта b) части (1) Понятие “комиссионные по закупке товара” означает суммы, уплаченные декларантом своему агенту для представления его интересов за рубежом при покупке товара.

подпункт второй пункта c) части (1)

1. При пропорциональном распределении стоимости компонентов, указанных в данном подпункте, между оцениваемыми товарами действуют два фактора, а именно: стоимость самого компонента и способ, которым данная стоимость должна быть распределена. Распределение стоимости этих компонентов должно производиться разумным образом в соответствии с условиями и общепринятыми принципами бухгалтерского учета.

2. Что касается стоимости компонента, то, если декларант приобретает его у продавца, с которым он не связан, по определенной цене, стоимость его равна этой цене. Если компонент был произведен декларантом или лицом, с которым он связан, то стоимостью компонента будут издержки его производства. Если компонент ранее использовался декларантом независимо от того, был ли он им приобретен или произведен, первоначальная цена приобретения или производства должна быть снижена, чтобы отразить факт его использования и получить тем самым стоимость компонента.

3. После того как стоимость компонента определена, необходимо распределить ее между товарами. Для этого существуют различные возможности.

Например:

1) стоимость может быть полностью отнесена к первой продаже, если декларант желает заплатить пошлину сразу за всю стоимость;

2) декларант может просить, чтобы стоимость была распределена по количеству единиц, произведенных до момента первой продажи;

3) декларант может просить, чтобы стоимость была распределена на всю ожидаемую продукцию, если имеются договоры или твердые обязательства в отношении этой продукции. Метод распределения зависит от документации, представленной декларантом.

В качестве иллюстрации вышеизложенного можно привести следующий случай: декларант поставяет производителю форму для использования в производстве товаров, предназначенных для ввоза, и заключает с ним договор о покупке 10000 единиц товара. Ко времени прибытия первой партии, составляющей 1000 единиц, производителем уже произведено 4000 единиц. Декларант может просить таможенный орган распределить стоимость формы на 1000, 4000 или 10000 единиц.

подпункт четвертый пункта c) части (1)

1. Добавление стоимости компонентов, указанных в данном подпункте, должно основываться на объективных и количественно определяемых данных. В целях упрощения задачи, которую представляет для декларанта и таможенного органа определение подлежащей добавлению стоимости, целесообразно использовать данные, имеющиеся в системе бухгалтерского учета.

2. Для компонентов, поставленных покупателем, которые были им приобретены или арендованы, добавлением будет стоимость покупки или аренды. Для компонентов, связанных с публичной сферой, не производится никаких добавлений к стоимости, кроме затрат на получение с них копий.

3. Простота расчета стоимости, подлежащей добавлению, зависит от структуры соответствующего предприятия, управленческой практики и методов бухгалтерского учета.

Например:

1) предприятие, ввозящее разнообразные товары из нескольких стран, ведет учетную

документацию своего дизайнерского центра, находящегося вне страны импорта, таким образом, чтобы более точно показать расходы, относящиеся к данному товару. В этом случае прямая корректировка может быть осуществлена соответствующим образом путем применения положений статьи 11;

2) предприятие относит расходы своего дизайнерского центра, расположенного вне страны импорта, на свои общие расходы, без привязки к определенным товарам. В этом случае путем применения положений статьи 11 можно сделать соответствующие корректировки в отношении декларируемых товаров путем распределения всех расходов дизайнерского центра на всю продукцию, применительно к которой использовались услуги этого центра, добавив распределенные таким образом расходы к цене товаров в зависимости от количества единиц.

4. Изменение вышеуказанных обстоятельств требует, безусловно, принятия во внимание различных факторов при определении подходящего метода распределения стоимости.

5. В случае, если в производство какого-либо компонента вовлечено несколько стран и продукция распределяется на определенный период времени, корректировка должна быть ограничена стоимостью, фактически добавленной к этому компоненту за пределами страны импорта.

пункт d) части (1)

1. Роялти и лицензионные платежи включают платежи за патенты, производственные или торговые марки и авторские права. Платежи за право копирования ввозимых товаров в стране импорта не добавляются к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары, в целях определения таможенной стоимости.

2. При определении таможенной стоимости ввозимых товаров роялти или лицензионный платеж включается в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, в случае, если этот платеж:

- связан с оцениваемыми товарами; и
- является условием продажи этих товаров.

3. Роялти или лицензионный платеж, относящиеся к праву использования или реализации товаров определенной производственной или торговой марки, добавляются к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, только в случае, если:

a) роялти или лицензионный платеж относится к товарам, которые реализуются в том же состоянии или подвергаются простым операциям после ввоза; и

b) товары реализуются под маркой, примененной до или после ввоза, за которую уплачивается роялти или лицензионный платеж; и

c) покупатель не обладает свободой приобретения этих товаров от других поставщиков, не состоящих в отношениях взаимозависимости с продавцом.

4. В случае, если товары закупаются у одного лица, а роялти или лицензионный платеж уплачивается другому лицу, внесение соответствующих платежей является условием продажи товаров. Данные положения применимы и к многонациональной группе, когда продавец или связанное с ним лицо требует от покупателя осуществить соответствующий платеж в случае, когда товары закуплены у одного члена группы, а роялти должен быть уплачен другому члену той же группы. Аналогично это же правило применяется в случае, когда продавец является обладателем лицензии адресата роялти, а последний контролирует условия продажи.

5. В случае, когда договор купли-продажи прямо не предусматривает обязанность уплаты роялти и лицензионных платежей, плата может быть подразумеваемым условием продажи, если покупатель не смог купить товары у продавца, а продавец не может продать товары без уплаты роялти покупателем обладателю лицензии.

6. Если величина роялти или лицензионного платежа исчисляется независимо от цены ввозимых товаров, уплата роялти или лицензионного платежа относится на оцениваемые товары.

7. Для целей пункта d) части (1) статьи 11 не учитывается страна местонахождения получателя платы роялти или лицензионного платежа.

часть (2)

1. В случае отсутствия объективных и поддающихся количественному определению данных в отношении добавлений, предусмотренных в статье 11, стоимость сделки не может быть определена согласно положениям этой статьи.

Например, такой случай может возникнуть в следующей ситуации: роялти уплачено на основе цены продажи в стране импорта литра определенного продукта, который был ввезен в килограммах и превращен после ввоза в раствор. Если роялти основано частично на ввозимых товарах и частично на других факторах, не имеющих с ними ничего общего (например, когда ввозимые товары смешиваются с отечественными ингредиентами и не могут быть отдельно идентифицированы или

когда роялти не может быть выделено из специальных финансовых договоренностей между покупателем и продавцом), было бы неуместно производить добавление соответствующего элемента роялти. Однако если сумма этого роялти основывается лишь на ввозимых товарах и легко может быть исчислена, то к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, может быть произведено добавление.

2. Ценой, фактически уплаченной или подлежащей уплате, является полностью внесенная или подлежащая внесению плата покупателя продавцу либо в его пользу за ввозимый товар. Платеж необязательно производить в форме денег. Он может быть осуществлен прямо или косвенно посредством аккредитивов или оборотных документов. Примером косвенного платежа может служить полное или частичное погашение покупателем задолженности продавца.

3. Действия, предпринятые покупателем от своего имени, за исключением тех, для которых предусмотрена корректировка в статье 11, не рассматриваются в качестве косвенного платежа продавцу даже тогда, когда можно считать, что продавец оказался в выигрыше. Поэтому при определении таможенной стоимости товара стоимость таких действий не добавляется к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате.

4. Таможенная стоимость не включает следующие расходы или платежи при условии, что они выделены из цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате за декларируемый товар:

а) расходы на работы по строительству, возведению, монтажу, обслуживанию или оказанию технической помощи, произведенные после ввоза в отношении таких товаров, как промышленные установки, машины или оборудование;

б) транспортные расходы после ввоза;

с) пошлины и налоги в стране импорта.

5. Цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате, относится к цене ввозимых товаров. Не являются частью таможенной стоимости переведенные покупателем продавцу дивиденды и другие платежи, которые не связаны с указанными товарами.

подпункт третий пункта а) части (4)

К числу ограничений, которые не должны повлиять на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, настолько, чтобы сделать ее неприемлемой, относятся ограничения, которые не сказываются существенно на стоимости товара. Такая ситуация, например, могла бы возникнуть в случае, если продавец требует от покупателя автомобилей не перепродавать или не демонстрировать их до определенной даты, являющейся началом года выпуска соответствующей модели.

пункт б) части (4)

1. Если продажа или цена зависят от соблюдения каких-либо условий или соображений, из-за которых стоимость оцениваемых товаров не может быть определена, стоимость сделки не является приемлемой для таможенных целей. Это может иметь место, например, в следующих ситуациях:

1) продавец устанавливает цену на ввозимые товары при условии, что покупатель приобретет и другие товары в определенных количествах;

2) цена ввозимых товаров зависит от цены или цен, по которым покупатель этих товаров продает другие товары продавцу ввозимых товаров;

3) цена устанавливается на основе формы платежа, не связанной с ввозимыми товарами; например, когда такие товары являются полуфабрикатами, которые продавец поставил при условии получения им определенного количества готовой продукции.

2. Однако условия или соображения, относящиеся к производству либо реализации ввозимых товаров, не приводят к отказу от использования стоимости сделки.

Например, тот факт, что покупатель предоставляет продавцу проектную документацию или планы, выполненные в стране импорта, не ведет к отказу от использования стоимости сделки для целей статьи 11. Точно так же, если покупатель предпринимает от своего имени, даже при договоренности с продавцом, деятельность, связанную с продажей ввозимых товаров, стоимость этой деятельности не является частью таможенной стоимости, и подобная деятельность не ведет к отказу от использования стоимости сделки.

часть (5)

1. Пункты а) и б) предусматривают различные способы определения приемлемости стоимости сделки.

2. Пункт а) предусматривает, что в случае, если покупатель и продавец связаны между собой, изучаются обстоятельства, в которых осуществляется продажа, и стоимость сделки принимается в качестве таможенной стоимости товара при условии, что эта связь не повлияла на цену. Это не следует понимать так, что обстоятельства должны изучаться всякий раз, когда покупатель и продавец

связаны между собой. Такое изучение требуется лишь тогда, когда есть сомнения в отношении приемлемости цены. Если у таможенного органа нет ни малейшего сомнения в приемлемости цены, она должна быть принята без запроса у декларанта дополнительной информации. Таможенный орган, например, может заранее изучить вопрос о взаимосвязи или может иметь подробную информацию в отношении покупателя и продавца и уже на основе такого изучения или информации может прийти к заключению об отсутствии влияния взаимосвязи на цену.

3. Если таможенный орган затрудняется принять стоимость сделки без запроса дополнительной информации, он дает возможность декларанту представить такую информацию, которая может оказаться необходимой для изучения обстоятельств продажи. В этом смысле таможенный орган должен быть готов к рассмотрению соответствующих аспектов сделки, включая способ, которым покупатель и продавец организуют свои коммерческие отношения, и порядок, по которому была установлена соответствующая цена, чтобы определить, повлияла ли взаимосвязь на цену. Если можно доказать, что покупатель и продавец, несмотря на существующую между ними связь, предусмотренную частью (6) статьи 11, взаимно покупают и продают, как если бы они и не были связаны, то это значит, что взаимосвязь не повлияла на цену.

Например: если цена была установлена способом, совместимым с нормальной ценовой практикой в соответствующей производственной отрасли, или способом, согласно которому продавец устанавливает цену продажи покупателям, с которыми он не связан, это доказывает, что взаимосвязь не повлияла на цену. Точно так же в случае, если доказано, что цена достаточна для покрытия расходов и обеспечения прибыли, соответствующей обычной прибыли, полученной за значительный период (например, на среднегодовом уровне) при продаже товаров того же класса или вида, это свидетельствует, что цена не была подвержена влиянию.

4. Пункт b) предусматривает возможность для декларанта показать, что стоимость сделки близка к “проверочной” стоимости, ранее принятой таможенным органом, и поэтому она является приемлемой согласно положениям статьи 11. Если выполняется одно из условий проверки, предусмотренных пунктом b), нет необходимости рассматривать вопрос о влиянии согласно пункту a). Если таможенный орган уже располагает достаточной информацией для того, чтобы без более глубокого изучения удостовериться в том, что одно из условий, предусмотренных в пункте b), выполнено, то у него нет причин требовать от декларанта доказательств.

5. При определении того, действительно ли одна стоимость близка к другой стоимости, принимается во внимание ряд факторов. К ним относятся главным образом характер ввозимых товаров, специфика соответствующей отрасли производства, сезон, в котором товары ввозятся, а также то, являются ли различия в стоимости существенными в коммерческом отношении. Поскольку эти факторы могут варьировать от случая к случаю, было бы невозможно применять такой единообразный стандарт, как фиксированный процент.

Например, при определении того, действительно ли стоимость сделки близка к “проверочным” стоимостям, установленным в пункте b), небольшое различие в стоимости может быть неприемлемым для одного вида товаров, в то время как для другого вида товаров даже значительное различие может быть приемлемым.

дополнительные примечания

1. Уплата процентов в соответствии с финансовым распоряжением, данным продавцом в связи с покупкой ввозимых товаров, не должна рассматриваться как часть таможенной стоимости, если:

а) уплата процентов представляет собой нечто иное, чем уплаченная или подлежащая уплате цена за товар;

б) финансовое распоряжение было сделано в письменной форме;

с) в случае необходимости покупатель может доказать, что товары проданы по декларированной цене, уплаченной или подлежащей уплате, и объявленные процентные ставки не превышают уровня стоимости таких сделок.

Эта процедура применяется независимо от того, кто осуществлял финансирование - продавец, банк или другое физическое либо юридическое лицо. Применяется она и в тех случаях, когда товары оцениваются иным, а не по стоимости сделки, методом.

2. Таможенная стоимость вспомогательных товаров с информационными технологиями (дискеты и диски с информацией) включает только стоимость вспомогательного товара (дискета, диск и т.д.), при условии, что она отличается от цены или стоимости данного компонента, и не должна включать цену или стоимость информационных технологий.

В данном контексте понятие “вспомогательные товары” не содержит интегрированные схемы, полупроводники и другие включающие их изделия; в понятие “информационные технологии” не

входят аудио-, видео- и киноматериалы.

к статье 12

1. При применении статьи 12 таможенный орган должен использовать, насколько это возможно, продажу идентичных товаров на том же коммерческом уровне и в основном в тех же количествах, что и оцениваемого товара. Если таких продаж не выявлено, может быть использована продажа идентичных товаров, осуществляемая при одном из следующих условий:

- а) продажа на том же коммерческом уровне, но в иных количествах;
- б) продажа на ином коммерческом уровне, но в основном в тех же количествах;
- с) продажа на ином коммерческом уровне и в иных количествах.

2. Если выявлена продажа, осуществляемая при одном из перечисленных трех условий, производятся соответствующие корректировки в отношении:

- а) только факторов количества;
- б) только факторов коммерческого уровня;
- с) факторов и коммерческого уровня и количества.

3. Условием для внесения любой корректировки, обусловленной разными коммерческими уровнями или разными количествами, независимо от того, ведет она к увеличению или к уменьшению стоимости, является наличие доказательств ее разумности и точности (например, действующего каталога цен, содержащего цены, относящиеся к разным уровням или разным количествах).

Например, если оцениваемый товар составляет партию из 10 единиц, а идентичный товар, в отношении которого имеется стоимость сделки, был продан в количестве 500 единиц, а также известно, что продавец предоставляет скидки за количество, то требуемая корректировка может быть осуществлена путем использования каталога цен продавца, из которого выбирается цена, применяемая к продаже 10 единиц. Для этого не требуется, чтобы продажа была осуществлена в количестве 10 единиц, если только каталог цен составлялся добросовестно применительно к продажам в других количествах. Однако при отсутствии такого объективного доказательства определение таможенной стоимости в соответствии с положениями статьи 12 не представляется возможным.

к статье 13

Примечания к статье 12 применяются и к статье 13 с той лишь разницей, что вместо идентичных товаров имеются в виду однородные товары.

к статье 15

1. Идентичные и однородные товары для целей данной статьи означают товары, продаваемые в том состоянии, в котором они были ввезены.

Выражение “цена единицы продукции, по которой товар... продается в наибольшем совокупном количестве” означает цену, по которой наибольшее количество единиц товара продано при продажах лицам, не связанным с лицами, у которых они покупают такие товары на первом после ввоза коммерческом уровне, на котором имеют место такие продажи.

Например:

1) Товары продаются по каталогу цен, который предусматривает льготные цены единицы продукции при покупках, производимых в относительно больших количествах:

Продаваемое количество	Цена единицы продукции	Количество продаж	Общее количество, проданное по каждой цене
1 - 10 единиц	100	10 продаж по 5 единиц 5 продаж по 3 единицы	65
11 - 25 единиц	95	5 продаж по 11 единиц	55
свыше 25 единиц	90	1 продажа 30 единиц 1 продажа 50 единиц	80

Наибольшее число единиц, проданных по одной из указанных цен, составляет 80; поэтому цена единицы продукции для наибольшего совокупного количества равна 90.

2) Осуществляются две продажи. При первой продаже 500 единиц продаются по цене 95 денежных единиц каждая, при второй - 400 единиц по цене 90 денежных единиц каждая. В этом примере наибольшее число единиц, проданных по определенной цене, составляет 500; поэтому цена единицы продукции в наибольшем совокупном количестве составляет 95.

3) Разные количества продаются по разным ценам:

а) продажи	
объем продаж	цена единицы продукции
40 единиц	100
30 единиц	90
15 единиц	100
50 единиц	95
25 единиц	105
35 единиц	90
5 единиц	100
б) всего	
общее проданное количество	цена единицы продукции
65 единиц	90
50 единиц	95
60 единиц	100
25 единиц	105

В этом примере наибольшее число единиц, проданных по определенной цене, равно 65; поэтому цена за единицу наибольшего совокупного количества составляет 90.

2. Любая продажа, произведенная в стране импорта в условиях, изложенных в пункте 1 настоящих примечаний, лицу, которое прямо или косвенно, бесплатно или по сниженной цене поставляет для использования в связи с производством и продажей на экспорт импортируемых товаров любой из компонентов, указанных в пункте с) части (1) статьи 11, не должна приниматься в расчет при установлении цены единицы продукции для целей статьи 15.

3. Следует отметить, что “прибыль” и “общие расходы”, указанные в статье 15, должны рассматриваться как единое целое. Их величина должна определяться на основе информации, предоставляемой декларантом или от его имени, если данные декларанта согласуются с данными, полученными при продажах в стране импорта ввозимых товаров того же класса или вида. Если данные декларанта не согласуются с такими данными, то объем прибыли и общих расходов может основываться на иной подходящей информации, а не на той, которая была предоставлена декларантом или от его имени.

4. Понятие “общие расходы” включает прямые и косвенные расходы в связи с продажей соответствующих товаров.

5. Местные налоги, подлежащие уплате в связи с продажей товаров, в отношении которых вычет согласно положениям пункта d) части (1) статьи 15 не делается, вычитаются на основании положений пункта а) части (1) статьи 15.

6. При определении размера комиссионных либо прибыли и общих расходов согласно положениям статьи 15 вопрос о том, являются ли данные товары товарами “того же класса или вида”, что и другие товары, решается в каждом конкретном случае с учетом существующих обстоятельств. Изучаются продажи в стране импорта наиболее узкой группы или категории ввозимых товаров того же класса или вида, что и подлежащие оценке товары, в отношении которой может быть предоставлена необходимая информация. Для целей статьи 15 понятие “товары того же класса или вида” включает товары, ввозимые из той же страны, что и оцениваемые товары, равно как и товары, ввозимые из других стран.

7. Для целей части (2) статьи 15 “самой ранней датой” является дата, на которую оцениваемые товары или идентичные либо однородные товары проданы в достаточном количестве, чтобы установить цену единицы продукции.

8. Если прибегают к варианту метода, указанному в части (3) статьи 15, вычеты, произведенные для стоимости, добавленной в результате последующей обработки или переделки, основываются на объективных и подлежащих количественному определению данных, относящихся к стоимости такой работы. Расчеты осуществляются на основе формул и методов, принятых в производственной практике.

9. Вариант метода оценки, предусмотренный в части (3) статьи 15, обычно неприменим в случаях, когда в результате последующей обработки или переделки товары утратили свою идентичность. Однако возможны случаи, когда, несмотря на утрату идентичности, добавленная в результате обработки или переделки товаров стоимость может быть точно определена без особых трудностей. И наоборот, могут иметь место случаи, когда товары сохраняют свою идентичность, но составляют столь незначительную долю в товарах, продаваемых в стране импорта, что прибегнуть к этому варианту метода оценки было бы неоправданным. Поэтому каждая подобная ситуация должна рассматриваться в каждом конкретном случае отдельно.

к статье 16

1. Таможенная стоимость товара определяется, как правило, на основании информации, имеющейся в стране импорта. Однако для определения расчетной стоимости товара может стать необходимым изучить издержки производства оцениваемых товаров и другую информацию, которая может быть получена за пределами страны импорта. Кроме того, в большинстве случаев производитель товаров находится вне юрисдикции властей страны импорта. Использование метода расчетной стоимости будет вообще ограничено в том случае, если покупатель и продавец связаны между собой и производитель готов предоставить соответствующим органам страны импорта нужные данные об издержках производства и облегчить возможные последующие проверки.

2. “Издержки или стоимость”, указанные в пункте а) части (1), определяются на основе информации о производстве оцениваемых товаров, которая предоставляется производителем или от его имени, причем эта информация должна быть подготовлена способом, совместимым с общепринятыми принципами бухгалтерского учета, применяемыми в стране, где произведены товары.

3. “Издержки или стоимость” включают стоимость компонентов, указанных в подпунктах втором и третьем пункта б) части (1) статьи 11, а также стоимость, распределенную согласно положениям соответствующего примечания к статье 11, любого из компонентов, указанных в пункте с) части (1) этой же статьи, который прямо или косвенно был поставлен покупателем для использования в производстве импортируемых товаров. При этом стоимость компонентов, указанных в подпункте четвертом пункта с) этой же части, произведенных в стране импорта, включается только в той мере, в какой такие компоненты оплачиваются производителем. Понятно, что ни издержки, ни стоимость компонентов, указанных в настоящем пункте, не учитываются дважды при определении расчетной стоимости.

4. “Объем прибыли”, указанный в пункте б) части (1), определяется на основе информации, предоставленной производителем или от его имени, если сообщаемые им данные согласуются с теми, которые обычно получаются при продажах товаров того же класса или вида, что и оцениваемые товары, произведенных в стране экспорта для ввоза в страну импорта.

5. В этой связи следует отметить, что “объем прибыли и общих расходов” должен рассматриваться как единое целое. Отсюда следует, что если в каком-либо случае показатели прибыли производителя низкие, а общие расходы его высокие, то прибыль и общие расходы производителя, взятые в целом, могут, тем не менее, согласовываться с данными, которые обычно получаются при продажах товаров того же класса или вида. Такая ситуация может иметь место, например, в случае, если товар впервые поступил в страну импорта и производитель довольствуется нулевой или низкой прибылью, чтобы покрыть общие расходы, связанные с началом сбыта. Если производитель может доказать, что вследствие особых коммерческих обстоятельств он получает низкую прибыль при продаже импортных товаров, данные о его фактической прибыли должны быть взяты в расчет при условии, что он имеет веские коммерческие мотивы для их подтверждения и что его ценовая политика отражает обычную ценовую политику в соответствующей производственной отрасли. Такая ситуация может возникнуть, например, в том случае, когда производители были вынуждены временно снизить цены из-за непредвиденного падения спроса или когда они продают товары, чтобы пополнить ассортимент товаров, производимых в стране импорта, довольствуясь низкой прибылью, с целью сохранения их конкурентоспособности. Когда собственные данные производителя о прибыли и общих расходах не согласуются с теми, которые обычно получаются при продажах товаров того же класса или вида, что и оцениваемые товары, произведенных производителями в стране экспорта для ввоза в страну импорта, то объем прибыли и общих расходов может основываться на иной информации, чем та, что предоставлена производителем товаров или от его имени.

6. Если для определения расчетной стоимости товара используется иная информация, чем та, что предоставлена производителем или от его имени, соответствующий орган страны импорта информирует декларанта, по его запросу, об источнике информации, использованных данных и

основанных на них расчетах с учетом положений части (4) статьи 8.

7. Понятие “общие расходы” из пункта b) части (1) включает прямые и косвенные издержки производства и продажи товаров, не включенные в стоимость согласно пункту а) этой же части.

8. Вопрос о том, являются ли данные товары товарами “того же класса или вида”, что и другие товары, решается в каждом конкретном случае с учетом соответствующих обстоятельств. При определении объема прибыли согласно положениям статьи 16 изучают продажи на экспорт в страну импорта наиболее узкой группы или категории товаров, включающих оцениваемые товары, в отношении которой может быть предоставлена необходимая информация. Для целей статьи 16 “товары того же класса или вида” должны происходить из той же страны, что и оцениваемые товары.

к статье 17

1. Таможенная стоимость товара, определяемая в соответствии со статьей 17, основывается в наиболее возможной степени на таможенных стоимостях, определенных другими методами согласно статьям 11 - 16.

2. Методами определения таможенной стоимости товара, подлежащими применению согласно статье 17, являются методы, изложенные в статьях 11 - 16, применяемые с разумной гибкостью, что будет соответствовать целям и положениям статьи 17.

3. Разумная гибкость применима, например, в отношении:

а) требования, согласно которому идентичные (однородные) товары должны экспортироваться в то же или почти в то же время, что и оцениваемые товары; использования в качестве основы для таможенной оценки стоимости идентичных (однородных) товаров, произведенных в иной стране, нежели страна экспорта оцениваемых товаров; использования таможенной стоимости идентичных (однородных) товаров, уже определенной согласно положениям статьи 15 или 16;

б) требования, согласно которому товар должен быть продан “в том состоянии, в каком он был ввезен” (часть (1) статьи 15) или срока “не позднее 90-го дня” (часть (2) той же статьи).

[Приложение №4 изменено ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]

анеха nr.5 **9**

[Приложение №5 введено ЗПЗ24 от 23.12.13, МО320-321/31.12.13 ст.871; в силу с 01.01.14]